ФГАОУ ВО «МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ИНСТИТУТ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ (УНИВЕРСИТЕТ) МИД РОССИИ»

Международный институт энергетической политики и дипломатии

«УТВЕРЖДАЮ»

Первый проректор
_____ Г.П. Толстопятенко

«__» марта 2025 г.

Программа

государственной итоговой аттестации по итоговому государственному междисциплинарному экзамену по направлению подготовки и подготовке к защите и защите выпускной квалификационной работы

Направление подготовки
38.04.08 Финансы и кредит
(шифр, название направления)

Наименование магистерской программы
Международный банковский бизнес
(название программы)

Квалификация - *Магистр*

Форма обучения
очная
(очная, очно-заочная и др.)

Москва – 2025

Программа государственной итоговой аттестации выпускников МГИМО МИД России по направлению подготовки магистров «Финансы и кредит» по магистерской программе "Международный банковский бизнес" составлена в соответствии в соответствии с требованиями к обязательному минимуму и уровню подготовки магистров Образовательного стандарта высшего образования МГИМО МИД России по направлению 38.04.08 Финансы и кредит, одобренного решением Ученого совета от 13 июня 2019 г. № 13/19

Содержание

Содержание 3
1. Общие положения 4
2. Место государственной итоговой аттестации в структуре основной профессиональной образовательной программы 4
3. Объем, структура и содержание государственной итоговой аттестации 4
4. Итоговый государственный междисциплинарный экзамен по направлению подготовки 5
4.1. Перечень результатов обучения, соотнесенных с планируемыми результатами освоения основной профессиональной образовательной программы 5
4.2. Рекомендации обучающимся по подготовке к итоговому государственному междисциплинарному экзамену по направлению подготовки 14
Программа государственного экзамена в части дисциплины «Микроэкономика-2»....15
4.3. Фонд оценочных средств для проведения итогового государственного междисциплинарного экзамена по направлению подготовки 44
4.4. Перечень основной и дополнительной литературы, необходимой для подготовки к итоговому государственному междисциплинарному экзамену по направлению подготовки 45
5. Подготовка к защите и защита выпускной квалификационной работы 48
5.1. Перечень результатов обучения, соотнесенных с планируемыми результатами освоения основной профессиональной образовательной программы 48
5.2. Рекомендации обучающимся по подготовке к защите и защите выпускной квалификационной работы 57
5.3. Фонд оценочных средств для проведения защиты выпускной квалификационной работы 63
5.4. Перечень основной и дополнительной литературы, необходимой для подготовки к защите и защиты выпускной квалификационной работы 64
5.5. Описание материально-технической базы, обеспечивающей проведение защиты выпускной квалификационной работы 64

1. Общие положения

1.1. Цель государственной итоговой аттестации является определение соответствия результатов освоения обучающимися основной профессиональной образовательной программы (далее – ОПОП) по направлению подготовки в соответствии с требованиями образовательного стандарта высшего образования МГИМО МИД России.

1.2. Видами итоговых аттестационных испытаний государственной итоговой аттестации выпускников МГИМО являются:

- итоговый государственный междисциплинарный экзамен по направлению подготовки;

- защита выпускной квалификационной работы.

1.3. Итоговые аттестационные испытания государственной итоговой аттестации осуществляются в соответствии с Положением о государственной итоговой аттестации выпускников Федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации», утвержденным приказом по Университету от 09 июня 2016 года № 403.

2. Место государственной итоговой аттестации в структуре основной профессиональной образовательной программы

Государственная итоговая аттестация проводится на 2 курсе в 4 семестре по итогам освоения ОПОП.

3. Объем, структура и содержание государственной итоговой аттестации

Общая трудоемкость (объем) государственной итоговой аттестации по итоговому государственному междисциплинарному экзамену по направлению подготовки и защите выпускной квалификационной работы составляет 6 зачетных единиц (ЗЕ), 252 академических часа.

4. Итоговый государственный междисциплинарный экзамен по направлению подготовки

4.1. Перечень результатов обучения, соотнесенных с планируемыми результатами освоения основной профессиональной образовательной программы

В результате освоения основной профессиональной образовательной программы обучающийся должен овладеть следующими результатами обучения:

Коды компетенций	***Содержание компетенций***	***Индикаторы достижения компетенций***	***Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине***
УК-1	Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий.	ИУК-1.1. Знать виды, методы и концепции критического анализа.	**Знания:** концепции критического анализа **Умения:** применение методов критического анализа в области профессиональной деятельности Навыки: проведение критического анализа проблемных ситуаций для выработки стратегии действий
		ИУК-1.2. Уметь применять виды, методы и концепции критического анализа при выработке плана действий в проблемных ситуациях	**Знания:** знать виды, методы и концепции критического анализа. **Умения:** осуществлять критический анализ **Навыки:** вырабатывать стратегию действий
		ИУК-1.3. Владеть основными принципами, определяющими цель и стратегию решения сложных ситуаций	**Знания:** методы применения **Умения:** применять методы критического анализа **Навыки:** разработка плана действий в критических ситуациях
УК-2	Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла	ИУК-2.1. Знать организационные и технологические методы, принципы и инструменты, используемые в проектной работе; методы, критерии и параметры представления, описания и оценки результатов/продуктов проектной деятельности.	**Знания:** организационные и технологические методы, принципы и инструменты, используемые в проектной работе **Умения:** совершенствование методов проведения проектной работы Навыки: реализация поставленных целей проектной работы
		ИУК-2.2. Уметь разрабатывать техническое задание проекта, его план-график; составлять, проверять и анализировать проектную документацию; составлять и представлять результаты проекта в виде отчетов, статей, выступлений на конференциях; организовывать и координировать работу участников проекта.	**Знания:** цели и задачи проекта **Умения**: формулирование данных целей и задач, а также планирование времени для их реализации с учётом различных факторов и условий **Навыки:** выявление и оптимальное использование собственных ресурсов для достижения цели и задач
		ИУК-2.3. Владеть навыками эффективной организации и координации этапов реализуемого проекта с целью	**Знания:** направления совершенствования практической работы в банковском бизнесе **Умения:** определение и

		достижения наилучшего результата при балансировании между объемом работ и ресурсами.	планирование направлений совершенствования практической работы в банковском бизнесе **Навыки:** приёмы определения и планирования направлений совершенствования практической работы в банковском бизнесе
УК-3	Способен организовывать и руководить работой команды, вырабатывая командную стратегию для достижения поставленной цели	ИУК-3.1. Знать основные правила и условия для организации эффективной командной работы; базовые принципы, определяющие план действий для достижения поставленной цели.	**Знания:** основные правила и условия для организации эффективной командной работы **Умения:** навыки организации эффективной командной работы Навыки: применение правил и условий для организации командной работы
		ИУК-3.2. Уметь осуществлять руководство членами команды, распределяя и делегируя полномочия между ними для достижения наиболее быстрого и лучшего результата.	**Знания:** правила и методы руководства членами команды **Умения:** осуществление руководства членами команды **Навыки:** правильное распределение полномочий для достижения лучшего результата
		ИУК-3.3. Владеть навыками грамотной и эффективной организации, координации и руководства командным взаимодействием при решении профессиональных задач для достижения поставленной цели.	**Знания:** методы организации командной работы **Умения:** достижение поставленной цели в команде **Навыки:** организация, координация и руководство командным взаимодействием
УК-4	Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия	ИУК-4.1. Знать основные принципы и правила деловой, академической и профессиональной этики; основные средства информационно-коммуникационных технологий.	**Знания:** основные принципы и правила деловой, академической и профессиональной этики **Умения:** совершенствование основных средств информационно-коммуникационных технологий **Навыки:** реализация поставленных целей по совершенствованию основных средств информационно-коммуникационных технологий
		ИУК-4.2. Уметь грамотно, четко и доступно излагать в письменной и/или устной форме научную и профессиональную информацию на русском и иностранном(-ых) языках; создавать письменные тексты официально-делового и научного стилей речи на русском и иностранном(-ых) языках при изложении профессиональных вопросов; редактировать и корректировать официально-деловые, научные и профессиональные тексты на русском и иностранном(-ых) языках; использовать современные	**Знания:** цели и задачи современных информационно-коммуникационных технологий **Умения:** грамотно, четко и доступно излагать в письменной и/или устной форме научную и профессиональную информацию на русском и иностранном(-ых) языках **Навыки:** создавать письменные тексты официально-делового и научного стилей речи на русском и иностранном(-ых) языках при изложении профессиональных вопросов

		информационно-коммуникационные технологии для академического и профессионального взаимодействия.	
		ИУК-4.3. Владеть навыками эффективной устной и письменной коммуникацией в процессе академического и профессионального взаимодействия на русском и иностранном(-ых) языках, в том числе с использование современных информационно-коммуникационных технологий.	**Знания:** основы профессиональной коммуникации **Умения:** использование современных информационно-коммуникационных технологий **Навыки:** эффективная устная и письменная коммуникация в процессе академического и профессионального взаимодействия на русском и иностранном(-ых) языках
УК-5	Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия.	ИУК-5.1. Знать основные концепции, трактовки и компоненты понятий «культура» и «межкультурные коммуникации»	**Знания:** основные концепции, трактовки и компоненты понятий «культура» и «межкультурные коммуникации». **Умения:** совершенствование навыков межкультурной коммуникации **Навыки:** реализация поставленных целей по совершенствованию навыков межкультурной коммуникации
		ИУК-5.2. Уметь коммуницировать и создавать официально-деловые, научные и профессиональные тексты, учитывая цивилизационные, национальные, этнокультурные и конфессиональные особенности аудитории/собеседника/оппонента.	**Знания:** основные концепции, трактовки и компоненты понятий «культура» и «межкультурные коммуникации». **Умения:** коммуницировать и создавать официально-деловые, научные и профессиональные тексты **Навыки:** реализация поставленных целей по совершенствованию навыков межкультурной коммуникации
		ИУК-5.3. Владеть навыками и приемами эффективной межкультурной коммуникации, основанной на знании разнообразия культур.	**Знания:** навыки и приемы эффективной межкультурной коммуникации **Умения:** совершенствование навыков межкультурной коммуникации **Навыки:** реализация поставленных целей по совершенствованию навыков межкультурной коммуникации
УК-6	Способен определять и реализовывать приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки.	ИУК-6.1. Знать основы, направления, источники и способы совершенствования профессиональной деятельности с учетом условий, средств, личностных возможностей, этапов карьерного роста и требований рынка труда.	**Знания:** основы практической работы в банковском бизнесе **Умения:** совершенствование практической работы в банковском бизнесе с учётом различных условий и факторов **Навыки:** реализация поставленных целей по совершенствованию практической работы в банковском бизнесе

		ИУК-6.2. Уметь правильно формулировать цели, задачи и планировать время для профессионального развития и карьерного роста с учетом условий, средств, личностных возможностей, и требований рынка труда; оптимально использовать собственные ресурсы и возможности для успешной профессиональной деятельности; критически оценивать собственные ресурсы и возможности для успешной профессиональной деятельности	**Знания:** цели и задачи профессионального развития и карьерного роста в банковском бизнесе **Умения:** формулирование данных целей и задач, а также планирование времени для их реализации с учётом различных факторов и условий **Навыки:** выявление и оптимальное использование собственных ресурсов для достижения цели и задач профессионального развития и карьерного роста в банковском бизнесе
		ИУК-6.3. Владеть навыками и приемами определения, планирования, реализации и совершенствования профессиональной деятельности с учетом условий, средств, личностных возможностей, этапов карьерного роста и требований рынка труда.	**Знания:** направления совершенствования практической работы в банковском бизнесе **Умения:** определение и планирование направлений совершенствования практической работы в банковском бизнесе **Навыки:** приёмы определения и планирования направлений совершенствования практической работы в банковском бизнесе
ОПК-1	Способен решать практические и (или) научно-исследовательские задачи в области финансовых отношений на основе применения знаний фундаментальной экономической науки	ИОПК-1.1. Обладает фундаментальными знаниями в области финансов	**Знания:** теории и концепции финансов **Умения:** приобретение и расширение фундаментальных знаний в области финансов **Навыки:** систематизация и использование фундаментальных знани в области финансов
		ИОПК-1.2. Умеет использовать фундаментальные знания для решения прикладных и/или исследовательских задач	**Знания:** подходы к решению прикладных или исследовательских задач **Умения:** выявление и постановка прикладных и исследовательских задач **Навыки:** применение фундаментальных знаний для решения прикладных и исследовательских задач
		ИОПК-1.3. Владеет навыками выбора методов решения практических и исследовательских задач на основе фундаментальных экономических знаний	**Знания:** методы решения практических и исследовательских задач **Умения:** применение фундаментальных экономических знаний **Навыки:** выбор конкретных методов решения практических и исследовательских задач на основе фундаментальных экономических знаний
ОПК-2	Способен применять продвинутые инструментальные методы экономического и финансового анализа в	ИОПК-2.1. Обладает знаниями о продвинутых инструментальных методах экономического и финансового анализа в области финансовых	**Знания:** продвинутые инструментальные методы экономического и финансового анализа **Умения:** применение инструментальных методов анализа

	прикладных и/или фундаментальных исследованиях в области финансовых отношений, в том числе, с использованием интеллектуальных информационно-аналитических систем	отношений	в области финансовых отношений **Навыки:** выбор оптимального инструментального метода
		ИОПК-2.2. Умеет применять знания о продвинутых инструментальных методах экономического и финансового анализа при проведении прикладных и/или фундаментальных исследований в области финансовых отношений	**Знания:** продвинутые инструментальные методы экономического и финансового анализа **Умения:** проведение прикладных и/или фундаментальных исследований **Навыки:** использование продвинутых инструментальных методов экономического и финансового анализа при проведении прикладных и /или фундаментальных исследований в области финансовых отношений
ОПК-3	Способен обобщать и критически оценивать результаты научных исследований и самостоятельно выполнять исследовательские проекты в финансах и смежных областях	ИОПК-3.1. Разрабатывает программу прикладного и/или фундаментального исследования в области финансовых отношений на основе оценки и обобщения результатов научных исследований, проведенных другими авторами	**Знания:** подходы к формированию программ прикладных и/или фундаментальных исследований **Умения:** оценка и обобщение результатов ранее выполненных научных исследований **Навыки:** разработка авторской программы исследований в области финансовых отношений на основе оценки и обобщения ранее выполненных научных исследований
		ИОПК-3.2. Готовит аналитическую записку по результатам прикладного и/или фундаментального исследования в области финансовых отношений	**Знания:** структура и правила оформления аналитических записок по результатам исследований **Умения:** обобщение и представление в виде аналитической записки результатов исследований **Навыки:** подготовка аналитической записки по результатам исследования в области финансовых отношений
		ИОПК-3.3. Обобщает выводы, готовит заключение и формулирует рекомендации по результатам прикладного и/или фундаментального исследования в области финансовых отношений	**Знания:** подготовка заключений и рекомендаций по итогам исследований **Умения:** формулирование и корректное представление выводов и рекомендаций по итогам исследований **Навыки:** обобщение выводов и разработка рекомендаций по итогам исследования в области финансовых отношений
ОПК-4	Способен обосновывать и принимать финансово-экономические и организационно - управленческие решения в профессиональной деятельности	ИОПК-4.1. Разрабатывает организационно-управленческие решения в финансовой сфере	**Знания:** подходы к выработке и принятию организационно-управленческих решений **Умения:** определения последствий, связанных с принятием организационно-управленческих решений в финансовой сфере **Навыки:** разработка организационно-управленческих решений в финансовой сфере и оценка их последствий

		ИОПК-4.2. Владеет навыками аргументированного убеждения в поддержку предлагаемых финансово-экономических и организационно-управленческих решений в сфере финансов	**Знания:** инструменты и техники риторики в профессиональной сфере **Умения:** применение инструментов и техник риторики для продвижения предлагаемых решений **Навыки:** аргументированное убеждение в поддержку предлагаемых финансово-экономических и организационно-управленческих решений в сфере финансов
		ИОПК-4.3 Контролирует результаты выполнения принимаемых финансово-экономических и организационно-управленческих решений	**Знания:** методов осуществления контроля за выполнением финансово-экономических и организационно-управленческих решений **Умения:** выбор оптимальных методов осуществления контроля **Навыки:** применение на практике выбранных методов контроля за выполнением финансово-экономических и организационно-управленческих решений
ПК-1	Способен анализировать глобальные финансовые и экономические процессы и исследовать их, используя современные теории и модели, аккумулируя данные, полученные из различных источников информации.	ИПК-1.1. Знает алгоритм отбора методов аналитической работы с финансовой информацией	**Знания:** методы аналитической работы с финансовой информацией **Умения:** осуществление отбора оптимальных методов аналитической работы с финансовой информацией **Навыки:** реализация алгоритма отбора методов аналитической работы с финансовой информацией
		ИПК-1.2. Умеет определять задачи аналитических исследований в области финансов с целью подбора оптимального метода анализа	**Знания:** задачи аналитических исследований в области финансов **Умения:** подбор оптимального метода анализа **Навыки:** определение задач аналитических исследований в области финансов с целью подбора оптимального метода анализа
		ИПК-1.3. Владеет навыками выбора метода анализа финансовой информации	**Знания:** методы аналитической работы с финансовой информацией **Умения:** осуществление отбора оптимальных методов аналитической работы с финансовой информацией **Навыки:** выбор методов аналитической работы с финансовой информацией
ПК-2	Способен генерировать идеи и принимать оптимальные финансовые и экономические решения на основе аналитических материалов, в том числе полученных с применением современных информационных	ИПК-2.1. Знает оптимальные приемы и методы отбора информации для проведения соответствующего анализа	**Знания:** методы аналитической работы с финансовой информацией **Умения:** осуществление отбора оптимальных методов аналитической работы с финансовой информацией **Навыки**: выбор методов аналитической работы с финансовой информацией
		ИПК-2.2. Умеет проводить расчет и анализ финансовых показателей на микро- и	**Знания:** основные финансовые показатели на микро- и макроуровне **Умения:** рассчитывает финансовые

	технологий	макроуровнях в соответствии с поставленными задачами	показатели на микро- и макроуровнях в соответствии с поставленными задачами **Навыки:** анализирует финансовые показатели на микро- и макроуровнях в соответствии с поставленными задачами
		ИПК-2.3. Владеет навыками оценки финансовых показателей и составления прогноза их динамики	**Знания:** основные финансовые показатели на микро- и макроуровне **Умения:** оценка финансовых показателей **Навыки:** составление прогноза динамики основных финансовых показателей на микро- и макроуровне
ПК-3	Способен проводить самостоятельные исследования в соответствии с разработанной программой.	ИПК-3.1. Знает логику, методы и инструменты проведения научного исследования	**Знания:** подходы к проведению научного исследования **Умения:** выстраивание логики проведения научного исследования Навыки: применение методы и инструменты проведения научного исследования
		ИПК-3.2. Умеет разрабатывать программу и выбирать инструменты научного исследования в соответствии с поставленными задачами	**Знания:** подходы к разработке программы научного исследования **Умения:** разработка программы научного исследования **Навыки:** выбор инструментов научного исследования в соответствии с поставленными задачами
ПК-4	Способен представлять результаты проведенного исследования научному сообществу в виде статьи или доклада	ИПК-4.1. Знает приемы и методы сбора материалов, их обработки, формулирования выводов и правила оформления научной работы	**Знания:** подходов к проведению научной работу **Умения:** использование приёмов и методов сбора материалов, их обработки при проведении научной работы **Навыки:** формулирование выводов и следование правилам оформления научной работы
		ИПК-4.2. Умеет организовывать проведение и обработку результатов научных исследований в области финансов	**Знания:** результатов научных исследований в области финансов **Умения:** проведение научных исследований в области финансов **Навыки:** обработка результатов научных исследований в области финансов
		ИПК-4.3. Оценивает полученные результаты и формулирует выводы и рекомендации по результатам проведенного научного исследования	**Знания:** подходы к оценке полученных результатов проведённого научного исследования **Умения:** формулирование выводов и рекомендаций по результатам проведённого исследования **Навыки:** оценка результатов проведённого научного исследования
ПК-5	Способен разрабатывать проектные решения, направленные на повышение финансовых и	ИПК-5.1. Знает принципы планирования в организациях	**Знания:** принципы плановой деятельности **Умения:** использовать принципы планирования **Навыки:** планирование в организациях

	экономических показателей на микро- и макроуровнях	ИПК-5.2. Разрабатывает планы реализации конкретных проектов и программ в организациях	**Знания:** подходы к разработке планов и программ **Умения:** разработка планов и программ в организациях **Навыки:** реализация планов конкретных проектов и программ в организациях
ПК-6	Способен проводить оценку финансовой и экономической эффективности деятельности на микро- и макроуровнях	ИПК-6.1. Владеет методиками расчета финансовой эффективности разработанных проектов	**Знания:** подходы к оценке эффективности разработанных проектов **Умения:** расчёт финансовой эффективности разработанных проектов **Навыки:** применение методик расчета финансовой эффективности разработанных проектов
		ИПК-6.2. Определяет перечень значимых финансово-экономических рисков и оценивает роль фактора неопределенности применительно к разработанным проектам	**Знания:** значимые финансово-экономические риски применительно к разработанным проектам **Умения:** оценка роли фактора неопределённости применительно к разработанным проектам **Навыки:** определение перечня значимых финансово-экономических рисков и роли фактора неопределенности применительно к разработанным проектам
ПК-7	Способен разрабатывать варианты управленческих решений и обосновывать их выбор на основе критериев социально-экономической и финансовой эффективности	ИПК-7.1. Знает принципы бюджетного и финансового планирования в организациях	**Знания:** подходы к финансовому планированию в организациях **Умения:** осуществление бюджетного планирования в организациях **Навыки:** применение принципов финансового и бюджетного планирования в организациях
		ИПК-7.2. Владеет навыками составления бюджетов и финансовых планов организаций, включая финансово-кредитные, а также расчетов к бюджетам бюджетной системы Российской Федерации	**Знания:** финансовых планов организаций и бюджетных расчётов **Умения:** составление бюджетов бюджетной системы Российской Федерации **Навыки:** разработка финансовых планов и бюджетов организаций, включая финансово-кредитные
ПК-8	Способен разрабатывать и реализовывать технологии проектного управления на предприятиях и в организациях различных форм собственности, в органах государственной и муниципальной власти	ИПК-8.1. Знает принципы формирования финансовой политики и стратегии организаций, включая финансово-кредитные институты и публично-правовые образования, на различных временных интервалах	**Знания:** принципы финансовой политики и стратегии организаций **Умения:** применение принципов финансовой политики и стратегии организаций, включая финансово-кредитные институты и публично-правовые образования **Навыки:** формирование финансовой политики и стратегии организаций, включая финансово-кредитные институты и публично-правовые образования на различных временных интервалах
		ИПК-8.2. Участвует в практической разработке и внедрении разработанной	**Знания:** практическая разработка финансовой политики и стратегии организаций

		финансовой политики и стратегии развития организаций, включая финансово-кредитные институты и публично-правовые образования, с учётом критериев финансово-экономической эффективности	**Умения:** применение разработанной финансовой политики и стратегии организаций, включая финансово-кредитные институты и публично-правовые образования **Навыки:** внедрение разработанной финансовой политики и стратегии организаций, включая финансово-кредитные институты и публично-правовые образования на различных временных интервалах
ДПК-1	Способен вести аналитическую работу в сфере международного банковского бизнеса на основе применения знаний фундаментальной экономической науки и особенностей регулирования данной сферы	ИДПК-1.1. Владеет навыками аналитической работы в сфере международного банковского бизнеса	**Знания:** продвинутые инструментальные методы анализа в области банковского бизнеса **Умения:** продвинутые инструментальные методы анализа в области банковского бизнеса **Навыки:** применение выбранных продвинутых инструментальных методов анализа в области банковского бизнеса
		ИДПК-1.2. Знает особенности регулирования банковской деятельности на международном уровне	**Знания:** продвинутые инструментальные методы регулирования банковской деятельности **Умения:** обосновывать выбор в пользу тех или иных продвинутых инструментальных методов экономического и финансового регулирования **Навыки:** применение выбранных продвинутых инструментальных методов анализа в области банковского бизнеса
ДПК-2	Способен планировать и проводить эмпирические исследования в сфере международного банковского бизнеса	ИДПК-2.1. Знает методологию осуществления эмпирических исследований в сфере банковского дела	**Знания:** методологии осуществления эмпирических исследований в сфере банковского дела **Умения:** использует статистические данные исследований в банковском бизнесе. **Навыки:** организации эмпирических исследований в сфере банковского дела
		ИДПК-2.2. Осуществляет эмпирические исследования международного банковского бизнеса самостоятельно и в составе творческих коллективов	**Знания:** принципов организации эмпирических исследований в сфере банковского дела **Умения:** осуществление исследований в области международного банковского бизнеса **Навыки:** взаимодействия в коллективе при проведении эмпирических исследований международного банковского бизнеса самостоятельно и в составе творческих коллективов
ДПК-3	Способен участвовать в разработке и реализации проектов в сфере международного банковского бизнеса, в	ИДПК-3.1. Участвует в разработке проектов в сфере международного банковского бизнеса	**Знания:** результаты разработки проектов в области международного банковского бизнеса **Умения:** оценка и обобщение результатов разработки проектов в

	том числе, связанных с кредитованием, организацией финансирования компаний топливно-энергетического сектора		области международного банковского бизнеса **Навыки:** формирование плана разработки проектов в области международного банковского бизнеса
		ИДПК-3.2. Участвует в практической реализации проектов в сфере международного банковского бизнеса, в том числе, связанных с организацией финансирования и кредитованием компаний топливно-энергетического комплекса	**Знания:** принципы реализации проектов в сфере международного банковского бизнеса **Умения:** структурирование материала для реализации проектов в сфере международного банковского бизнеса **Навыки:** написания аналитических записок по результатам реализации проектов в сфере международного банковского бизнеса
ДПК-4	Способен осуществлять управленческую деятельность в сфере международного банковского бизнеса, в том числе, руководить подразделениями банков, которые ведут непосредственную работу с иностранными контрагентами на различных рынках	ИДПК-4.1. Владеет навыками управленческой деятельности в финансовой сфере	**Знания:** основные навыки управленческой деятельности в финансовой сфере **Умения:** сбор и обработка материалов для управленческой деятельности в финансовой сфере **Навыки:** использование приёмов и методов сбора материалов, их обработки, формулирования выводов и правила оформления научной работы в области финансов
		ИДПК-4.2. Руководит подразделениями банков, которые ведут непосредственную работу с иностранными контрагентами на различных рынках, контролирует и отчитывается о её результатах	**Знания:** подходы к ведению работы с иностранными контрагентами **Умения:** руководство подразделениями банков, которые ведут непосредственную работу с иностранными контрагентами на различных рынках **Навыки:** обработка результатов работы выбранных подразделений

4.2. Рекомендации обучающимся по подготовке к итоговому государственному междисциплинарному экзамену по направлению подготовки

При подготовке к государственным экзаменам студентам необходимо систематизировать полученные в ходе обучения знания и практический опыт, приобретенный в период прохождения преддипломной производственной практики. Подготовку к сдаче государственного экзамена необходимо начать с ознакомления с примерным перечнем вопросов по дисциплинам. Далее необходимо изучить списки основной и рекомендованной литературы, ознакомиться с актуальной версией нормативных актов. В процессе ответа на поставленные в билете вопросы необходимо отмечать изменения, которые произошли в экономической области, текущем законодательстве, увязывать теоретические проблемы с практикой сегодняшнего дня.

Количество вопросов, включаемых в один билет, и их соотношение по изучаемым темам определяются на заседании выпускающей кафедры. Количество вопросов, включаемых в билеты, должно быть достаточным, чтобы дать объективную оценку знаний программного материала студентами.

Структура итогового государственного междисциплинарного экзамена по направлению подготовки по видам заданий

Элемент ГИА	Перечень контролируемых компетенций	Формы проведения ГИА
Ответ на вопрос 1	Все компетенции	Устный ответ
Ответ на вопрос 2	Все компетенции	Устный ответ
	ИТОГО:	Устный ответ на 2 вопроса из экзаменационного билета

Содержание государственного междисциплинарного экзамена, структурированное по разделам (темам)

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Микроэкономика-2»

Раздел 1. Теория поведения потребителя

Тема 1.1 Предпочтения и выбор потребителя.

Аксиомы потребительского выбора. Кардиналистский и ординалистский подходы к анализу поведения потребителя. Косвенная функция полезности Эффект дохода и эффект замещения по Хиксу и Слуцкому. Оптимум потребителя. Распределение потребления между настоящим и будущим периодами. Межвременной выбор потребителя. Пространство продуктов и их свойств. Свойства продуктов как объект потребительского выбора. Кривые Энгеля.

Аксиомы анализа характеристик К.Ланкастера. Кривые «доход-потребление» Кривые Торнквиста.

Тема 1.2. Концепция выявленных предпочтений

Косвенная функция полезности. Концепция выявленных предпочтений: основная идея и аксиоматика. Слабая и сильная аксиомы выявленных предпочтений. Кривая безразличия на основе выявленных предпочтений Анализ индексов номинального и реального доходов и цен. Применение теории выявленных предпочтений для оценки уровня жизни и социальных программ правительства. Косвенная функция полезности как функция цен и дохода.

Раздел 2. Теория производства. Издержки и максимизация прибыли.

Тема 2.1 Технологии производства и производственная функция.

Производственная функция в краткосрочном и долгосрочном периоде. Эффект масштаба производства. Предельная норма технологического замещения. Бюджетное ограничение фирмы, Оптимум при линейных технологиях и ломаных изоквантах. Изопрофитные линии. Построение изопрофит в ценовых и количественных координатах.

Изменение капиталовооруженности труда. Технический прогресс: трудосберегающие и капиталосберегающие технологии.

Тема 2.2. Издержки производства и максимизация прибыли.
Функция прибыли. Изопрофитная линия. Путь расширения фирмы в краткосрочном и долгосрочном периодах. Концепция выявленной максимизации прибыли.
Х-фактор и Х-неэффективность (производственная функция, детерминанты эластичности спроса на факторы) Функции издержек (общих, средних и предельных). Квазипостоянные издержки. Концепция выявленной минимизации издержек (слабая аксиома). Концепция выявленной прибыльности (слабая аксиома максимизации прибыли).
Долгосрочное предложение отраслей с неизменными, растущими и убывающими издержками. Конкурентное равновесие отрасли и фирмы в долгосрочном периоде.

Раздел 3. Организационная структура современного рынка.
Тема 3.1 Монополизм. Границы чистой монополии. Регулирование естественной монополии.

Ключевые признаки монополии. Измерение монопольной власти на рынке. Законодательные и экономические методы регулирования монополий. Анализ последствий различных видов налогового регулирования. Особенности антимонопольного регулирования в Российской Федерации. Природа естественной монополии. Результат экономии на масштабе производства. Концепция субаддитивности издержек. Критерии отрасли как объекта регулирования по Шепарду.
Государственное регулирование деятельности естественных монополий: модели ценообразования (по средним издержкам, по издержкам пиковой нагрузки, эффективное ценообразование, ценообразование по Рамсею (F.Ramsey) и др.).
Альтернативные государственному регулированию модели регулирования естественной монополии: концепция состязательных рынков, торги за франшизу по Демсецу, Познеру, Стиглеру.
Реформы естественных монополий в сфере электроэнергетики, железнодорожного транспорта, нефтегазовой отрасли (на примере зарубежных стран и России).
Тема 3.2. Рынки несовершенной конкуренции: монополистическая конкуренция, олигополия, картель.

Краткосрочное и долгосрочное равновесие фирмы в условиях монополистической конкуренции. Классификация моделей, модель Чемберлина.
Теории поведения дуополиста. Дуополия с нулевыми издержками и дуополия в условиях остаточного спроса . Дуополия и олигополия. Модели олигополистической конкуренции (Равновесие в модели Курно, равновесие в модели Бертрана, модель дуополии Чемберлина, модель Штакльберга, Ломаная кривая спроса и др.).
Квазиконкурентное предприятие и картель. Условия равновесия при ценовой и неценовой конкуренции. Модель однократного и повторяющегося взаимодействия.
Монополистическая конкуренция: альтернативные модели. Модели «линейного города» и «города на окружности».
Предпосылки ценовой дискриминации и ее разновидности. Границы цены при дискриминации. Незаконная дискриминация. Легальная дискриминация и ее использование фирмой. Сегментация рынка. Ценовая дискриминация в России.
Раздел 4. Общее равновесие экономики. Эффективность и провалы рыночного регулирования экономики.

Тема 4.1. Общее равновесие и эффективность.
Условие достижения общего равновесия. Алгебраическая модель общего равновесия. Распределение и перераспределение благ в конкурентной экономике.

Анализ обмена с помощью «ящика Эджуорта». Эффективность в потреблении. Эффективность в производстве. Парето-эффективное состояние экономики. Равновесие по Парето в производстве, потреблении и по структуре выпуска. Факторы, препятствующие достижению Парето-эффективности.

Тема 4.2. Внешние эффекты и производство общественных благ как нарушение эффективности распределения ресурсов.

Внешне эффекты и аллокативная эффективность. Регулирование внешних эффектов. Интернализация положительных и отрицательных внешних эффектов.

Сетевые внешние эффекты. Теорема Коуза.

Классификация общественных и смешанных благ. Чистые общественные и меритарные блага. Общественная безопасность и общественное благо.

Спрос на общественные блага и эффективный объем их производства. Асимметрия информации и выявленная потребность в объеме предоставления общественных благ. Проблема «безбилетника» (free-rider) при выявлении оптимального объема производства и предоставления общественных благ.

Назначение цен по Линдалю. Механизм выявления предпочтений: налог Кларка-Гровса-Викри.

Тема 4.3. Асимметрия информации, неопределенность и риски в деятельности экономических агентов.

Скрытые характеристики и скрытые действия. Риск как особый вид издержек. Методы снижения риска. Барьер трансакционных издержек на пути к полной информации. Случай абсолютной недоступности информации. Риск и поведенческая неопределенность. Роль контрактов в снижении риска. Саморегулирующиеся контракты. Отношенческий контракт, его обеспечение и применимость.

Способы устранения информационной асимметрии. Гарантии. Бренды. Дипломы и сертификаты. Судебная защита потребителя.

Роль государства в снижении системных рисков. Выбор уровня риска фирмой. Отказ от рисков. Самострахование. Распределение рисков. Методы распределения (страхование, контрактное разделение риска, поручительство и факторинг) и объединение рисков (деятельность страховых компаний, венчурных фондов, банков и др., диверсификация риска, хеджирование). Управление рисками и осторожность предпринимателя.

Проявление несостоятельности рынка в теневой экономике.

Фиаско как нарушение рыночного равновесия. Распределение и перераспределение благ в экономике чистого обмена.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Банковское кредитование и международный кредит»

Раздел 1. Банковское кредитование.

Тема 1.1. Кредитные операции коммерческого банка

Современные тенденции развития кредитования предприятий и населения в России.

Понятие кредитной операции, классификация кредитных операций. Законодательные основы взаимоотношений банка с клиентом в процессе кредитования. Регулирование кредитных операций.

Виды кредитов. Принципы конструирования кредитных продуктов.

Тема 1.2. Механизм кредитования.

Механизм кредитования и его элементы. Методы кредитования; понятия и виды ссудных счетов. Способы и современная практика предоставления и погашения кредитов. Организация процесса кредитования.

Тема 1.3. Кредитный процесс, его особенности по видам кредитов.

Характеристика кредитования как процесса и его этапы. Сбор информации и анализ данных. Регламент принятия решения о предоставлении кредита. Кредитный договор, его структура и содержание. Оформление кредитной документации.

Виды краткосрочных ссуд: кредитование по овердрафту, срочная ссуда, кредитная линия.

Лимиты кредитования. Оформление выдачи и погашения кредита, особенности различных схем. Кредитный мониторинг. Работа банка с проблемными ссудами.

Организация долгосрочного кредитования банками инвестиционной и предпринимательской деятельности.

Особенности кредитования предприятий малого и среднего бизнеса.

Виды, механизм выдачи и погашения потребительских и ипотечных кредитов.

Тема 1.4. Формы обеспечения возвратности кредита.

Формы обеспечения возвратности кредита. Обеспеченные, частично обеспеченные и необеспеченные ссуды. Надежность и качество обеспечения. Залог как форма обеспечения возвратности кредита. Гарантии и поручительства, их сходство и различие, надежность обеспечения обязательств по ссуде. Другие формы обеспечения возвратности кредита. Оценка обеспечения. Понятие залоговой стоимости.

Раздел 2. Кредитный риск, управление кредитным риском.

Тема 2.1 Кредитный риск: понятие и виды, методы управления. Лимитная и резервная политика банка.

Понятие кредитного риска и его виды. Источники кредитного риска. Индивидуальный и совокупный кредитный риск. Способы оценки кредитного риска. Анализ риска кредитного портфеля. Резервная и лимитная политика банка.

Оценка кредитоспособности заемщика в системе управления кредитным риском. Методы оценки финансового состояния крупных предприятий. Оценка делового риска. Особенности оценки кредитоспособности малого и среднего бизнеса. Оценка кредитоспособности физических лиц.

Тема 2.2. Регулирование кредитного риска: мировой опыт и российская практика.

Способы регулирования кредитного риска. Ценообразование с учетом риска. Факторы, влияющие на определение цены кредита.

Ценообразование с учетом стоимости экономического капитала. Управление способами обеспечения возвратности кредитов. Финансовые и нефинансовые ковенанты.

Роль диверсификации кредитного портфеля в минимизации риска. Создание резервов на возможные потери по ссудам.

Совершенствование системы управления кредитным риском.

Раздел 3. Международный банковский кредит.

Тема 3.1. Международные кредитные операции банков

Особенности международных кредитных операций банков. Виды международных банковских кредитов.

Международные синдицированные кредиты, их виды. Международный факторинг, его разновидности и преимущества.

Участие банков в проектном финансировании. Секьюритизация активов и кредитные деривативы. Кредитные рейтинги и их значение при организации международного кредитования.

Тема 3.2. Целевое и проектное финансирование. Особенности развития в современных условиях.

Понятие «связанного кредитования». Значение связанного кредитования для развития банковских операций. Формы связанного кредитования. Особенности оценки рисков. Ценообразование. Международные экспортные агентства.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Система безналичных расчетов. Платежные системы»

Тема 1. Система платежей и расчетов и ее основные элементы

Виды расчетов и платежей.

Наличные, безналичные, электронные платежи и расчеты.

Платежные и расчетные документы для осуществления наличных платежей и расчетов.

Способы и порядок осуществления наличных расчетов и платежей.

Электронные деньги. Электронные расчеты, основанные на применении пластиковых карт, включая операции, осуществляемые при помощи банкоматов, электронные системы расчетов населения в торговых организациях, системы банковского обслуживания клиентов на дому и на рабочем месте.

Тема 2. Система безналичных расчетов и ее элементы

Понятие системы безналичных расчетов.

Элементы системы безналичных расчетов: виды расчетных (платежных) документов; порядок документооборота; принципы организации безналичных расчетов; способы платежа; формы безналичных расчетов.

Безналичные расчеты подразделяются:

А) по экономическому содержанию, - на расчеты по товарным операциям и по нетоварным операциям;

Б) по месту нахождения поставщика и покупателя, - на одногородние, иногородние, международные;

В) по субъектам расчетов – расчеты, осуществляемые по поручениям клиентов (юридических и физических лиц), внутрибанковские и межбанковские расчеты.

Расчетные документы (платежные поручения, аккредитивы, чеки, платежные требования, инкассовые поручения) и их основные реквизиты.

Банковские счета, открываемые клиентам банков для совершения платежных и расчетных операций. Банковские корреспондентские счета «Лоро» и «Ностро».

Тема 3. Формы безналичных расчетов

Виды и порядок осуществления расчетных операций в процессе применения различных форм безналичных расчетов.

Банковские переводы.

Расчеты по открытому счету.

Аккредитивная форма расчетов.

Инкассовая форма расчетов.

Клиринговая форма расчетов.

Тема 4. Национальная платежная система российской федерации

Понятие национальной платежной системы. Типы платежных систем**.**

Различие между планово-централизованной и рыночной системами. Развитые и развивающиеся платежные системы. Факторы, определяющие развитие платежных систем. Характеристика элементов национальной платежной системы.

Современное состояние и проблемы развития национальной платежной системы Российской Федерации. В системе межбанковских расчетов России в декабре 2007 г. начала работу первая в стране система валовых расчетов в режиме реального времени (система БЭСП).

Принятие Федерального закона от 27 июня 2011 г. N 161-ФЗ "О национальной платежной системе". Порядок оказания платежных услуг, в том числе осуществления перевода денежных средств, и использования электронных средств платежа. Субъекты национальной платежной системы и требования к их деятельности. Требования к организации и функционированию платежных систем. Надзор и наблюдение в национальной платежной системе Российской Федерации.

Особенности построения современных национальных платежных систем в странах с развитой рыночной экономикой.
Роль центрального банка в обеспечении стабильности национальной платежной системы страны. Проявление контрольной и координационной функции. Особенности деятельности центрального банка: проведение единой денежно-кредитной политики, эмиссия наличных денег и организация их обращения, рефинансирование, организация безналичных расчетов, регулирование и надзор за деятельностью коммерческих банков, валютное регулирование и валютный контроль, расчетно-кассовое обслуживание государственного бюджета.

Тема 5. Региональные платежные системы

Анализ функционирования региональных платежных систем на примере Евросоюза и ЕЭП.
Роль Европейского платежного совета, который призван способствовать созданию единого платежного пространства для расчетов в евро (SEPA – Single Euro Payments Area).
Система TARGET (в настоящее время – TARGET 2) - межбанковская платёжная система, позволяющая в режиме реального времени осуществлять международные расчёты внутри Европейского союза.
Перспективы создания региональной платежной системы Единого экономического пространства России, Казахстана и Беларуси.

Тема 6. Международные системы платежей и расчетов

Международные системы электронных платежей и расчетов.
Оптовые платежные системы - *системы валовых расчетов в режиме реального времени* (real time gross settlement systems – далее RTGS) и *системы на основе отсроченного чистого платежа* (deferred net settlement systems – далее DNS). Создание так называемых «гибридных» систем, сочетающих перевод денежных средств в реальном времени с механизмом взаимозачета для экономии ликвидности.
Системы Fedwire и CHIPS - крупнейшие системы международных платежей, осуществляемых в долларах США.
Системы BACS и CHAPS в Великобритании.
Система TARGET в Евросоюзе.
Роль информационной системы SWIFT в процессе осуществления платежных и расчетных операций банков.
Розничные платежные системы.
Автоматизированные расчетные палаты (АРП).
Роль электронных денег в безналичных расчетах физических лиц. среди дистанционных форм расчетов повышается роль технологий с применением Интернета и мобильной телефонии.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Анализ финансового состояния и финансовая устойчивость коммерческих банков»

Раздел 1. Базовые понятия оценки финансового состояния и финансовой устойчивости коммерческого банка.

Тема 1.1. Цели проведения оценки, понятия «финансовое состояние», «финансовая устойчивость» коммерческого банка.

Соотношение понятий «финансовое состояние», «финансовая устойчивость», «надежность» коммерческого банка. Позиция ученых и экономистов по этому вопросу. Признаки финансовой устойчивости. Факторы, определяющие финансовую устойчивость банка. Взаимосвязь финансовой устойчивости коммерческого банка с финансовой устойчивостью банковской системы.

Тема 1.2. Источники информации для проведения оценки

Финансовая отчетность, используемая для оценки деятельности коммерческого банка:

финансовая отчетность банка по российским стандартам, структура и характеристика публикуемой финансовой отчетности, отчетность банка по международным стандартам и ее роль в оценке финансовой устойчивости банка.
Информация Банка России, финансовых рынков, материалы рейтинговых агентств используемые для оценки финансового состояния и финансовой устойчивости коммерческого банка.

Тема 1.3. Методологические основы формирования оценки финансовой устойчивости банка.

Понятие системы оценки финансовой устойчивости. Основные элементы системы.
Основные этапы проведения оценки финансовой устойчивости кредитной организации. Понятие мотивированного суждения.
Методы финансового анализа и оценки деятельности банка: метод группировок; коэффициентный анализ; индексный анализ; трендовый анализ (анализ тенденций); факторный анализ и др.

Раздел 2. Основные факторы финансовой устойчивости банка.

Тема 2.1. Оценка активов и пассивов коммерческого банка, достаточности капитала, финансовых результатов деятельности.

Состав и структура активов коммерческого банка. Группировка активов для целей проведения финансового анализа. Классификация активов коммерческого банка с позиции ликвидности, доходности и риска. Комплексная оценка качества активов банка.
Содержание и структура пассивов коммерческого банка. Группировка пассивов банка для целей проведения финансового анализа. Оценка качества ресурсной базы банка и динамики ее развития.
Структура собственного капитала банка, его основные элементы. Базельские стандарты оценки собственного капитала банка, их развитие в современных условиях. Российская практика оценки достаточности собственного капитала. Анализ факторов, определяющих качество собственного капитала и его достаточность.
Доходы и расходы коммерческого банка и критерии их классификации. Способы оценки уровня доходов и расходов коммерческого банка: структурный, динамический, индикативный. Факторный анализ и основы управления прибыльностью коммерческого банка.

Тема 2.2. Оценка основных банковских рисков.

Основные банковские риски и их характеристика. Способы оценки отдельных видов рыночных рисков: валютного, процентного фондового. Кредитный риск: оценка индивидуального кредитного риска, особенности оценки риска портфеля финансовых инструментов: роль портфельного эффекта. Понятие ликвидности коммерческого банка. Факторы, определяющие ликвидность банка.
Риск потери ликвидности. Применяемые методы оценки ликвидности коммерческого банка: метод коэффициентов, анализ структуры активов и пассивов с позиции ликвидности, метод GAP. Развитие методжов анализа ликвидности в современных условиях.
Интегрированная оценка финансовых рисков.
Источники информации для оценки рисков.

Раздел 3. Современные модели оценки финансового состояния и финансовой устойчивости банков

Тема 3.1. Модели оценки финансового состояния и финансовой устойчивости банков и тенденции их развития

Современные модели оценки финансового состояния и финансовой устойчивости банков. Развитие моделей. Особенности применения. Достоинства и недостатки каждой модели.

Перспективные направления использования зарубежного опыта в совершенствовании оценки финансовой устойчивости российского банковского сектора

Надзорные банковские рейтинговые системы. Рейтинговая система CAMELS. Принципы построения: основные блоки системы; содержание показателей, агрегирование и определение сводной оценки. Развитие рейтинговой системы CAMELS, ее значение для развития рейтинговых моделей оценки банков.

Комплексные системы оценки банковских рисков. Характеристика и принципы построения риск-ориентированных моделей оценки финансовой устойчивости кредитной организации. Характеристика системы RATE (Великобритания). Основные элементы системы, показатели оценки, информационные источники, итоговая оценка. Характеристика системы RAST (Нидерланды).

Статистические модели оценки финансовой устойчивости банков. Понятие статистической модели, отличительные особенности применения статистических моделей. Типы статистических моделей, их краткая характеристика:

- модели рейтинговой оценки или понижения рейтинга,
- модели прогнозов неплатежеспособности или выживания,
- модели ожидаемых потерь и другие.

Тема 3.2. Стресс-тестирование в системе оценки финансовой устойчивости банков

Роль стресс-тестирования в оценке финансовой устойчивости банковского сектора. Виды стресс-тестов. Макропруденциальные и микропруденциальные стресс-тесты, применяемые принципы анализа.

Построение стресс-тестов: определение, идентификация и измерение риск-факторов, идентификация и оценка позиции под риском, определение типа применяемого стресс-теста, определение типа стрессовых ситуаций («шоков»), определение способа оценки стрессового значения параметров (факторов риска) модели.

Установление влияния риск-факторов на итоговые индикаторы (ожидаемые потери, показатель достаточности капитала и т.д.).

Тема 3.3. Подходы банка России к оценке финансовой устойчивости коммерческих банков

Развитие надзорной деятельности Банка России. Характеристика основных подходов Банка России к анализу финансовой устойчивости кредитных организаций.

Содержание современной системы оценки финансовой устойчивости кредитных организаций Банком России.

Методы анализа и оценки основных составляющих финансовой устойчивости кредитных организаций: структура балансового отчета, достаточность капитала, качество активов, эффективность работы; ликвидность; рыночные риски; качество управления. Прогнозная оценка финансовой устойчивости кредитных организаций со стороны Банка России. Развитие моделей оценки финансовой устойчивости коммерческих банков.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Актуальные проблемы мирового экономического развития»

Тема 1. Основные направления трансформации. Динамика соотношения сил в мировой экономике.

- Введение в тему спецкурса.
- Основные проявления и пути трансформации мировой экономики.
- Экономические, геополитические и идеологические аспекты мирового финансового кризиса.
- Историческая динамика соотношения сил в мировой экономике.
- Ослабление позиций стран Запада.
- XXI век – век развивающихся стран?

Тема 2. Мировой финансовый кризис: проявления и причины

- Основные причины мирового финансового кризиса.

- Предпосылки, способствовавшие возникновению кризисных условий в мировой финансовой системе.
- Ход развития основных кризисных процессов.

Тема 3. Мировой финансовый кризис: меры борьбы, результаты и прогнозы

- Основные меры регуляторов по минимизации негативных последствий. Роль центральных банков основных стран в погашении кризисных процессов. Удлинение ресурсной базы центральными банками. Особенности проведения финансовой политики для защиты национальных интересов.
- Остающиеся риски мировой экономики в посткризисных условиях.
- Основные риски российской экономики в посткризисных условиях.
- Россия и мир: перспективы развития.

Тема 4. Глобальное регулирование и международная финансовая архитектура

- Уроки глобального финансово-экономического кризиса 2008-2009 гг. Реформа межгосударственного финансового регулирования как ответ на возникшие глобальные вызовы.
- Механизм и институты глобального финансового регулирования: G-20, Совет по финансовой стабильности (СФС), МВФ, ОЭСР, международные стандартоустанавливающие организации: Базельский комитет, Международная организация комиссий по ценным бумагам и др.
- Реформирование МВФ. Новая расстановка сил в мировой финансовой системе.
- ОЭСР и глобальное налоговое сотрудничество, требование прозрачности финансовой политики в т.ч. со стороны офшорных юрисдикций.
- Базовые принципы и направления реформы регулирования финансового сектора, согласованные на саммитах G-20 в 2009-2010 гг.
- Усиление макропруденциального надзора и координации между отдельными финансовыми регуляторами. Укрепление стабильности банковских систем: Базель III, его особенности и возможные экономические последствия.
- Повышение прозрачности и усиление регулирования «теневой» банковской системы, а также производных финансовых инструментов (деривативов). Усиление международного финансового мониторинга, (в т.ч. через банковские стресс-тесты) и взаимного надзора (peer reviews).
- Реформа регулирования финансового сектора на наднациональном уровне в Европейском Союзе. Доклад де Ларозьера 2009 г. и создание новой интегрированной системы европейского финансового надзора: Европейский совет по финансовым рискам (ESRP), Европейская банковская организация (EBA), Европейская организация страхования (EIA), Европейская организация по ценным бумагам и финансовым рынкам (ESMA). Роль ЕЦБ и перспективы создания банковского союза. Налог на финансовые транзакции: pro и contra.
- Противоречивое взаимодействие 3-х основных акторов глобального финансового регулирования: межгосударственных институтов, финансового сообщества и потребителей финансовых услуг.
- Имплементация международных стандартов финансового регулирования и надзора на национальном уровне: США, страны ЕС, Япония. Первые итоги, существующие проблемы и новые вызовы.

Тема 5. Кризис и банки: выводы для практической стратегии

- Уроки глобального финансово-экономического кризиса 2008-2009 гг. для банковского бизнеса. Сохраняющиеся противоречивые импульсы для системы в целом и направления дальнейшей работы для банковского сообщества и регуляторов. Создана ли устойчивая система?
- Основные результаты банковского сектора в посткризисный период: достижения и проблемы. Капитализация, доходы, рентабельность в целом и по регионам. Эффект регуляторных изменений.

- Необходимость изменения банковских стратегий – основные факторы и движущие силы. Рост стоимости фондирования, снижение спроса на кредиты, недоверие инвесторов и ограниченность капитала. Поиск новых точек роста и способов увеличения рентабельности капитала.
- Направления трансформации и изменения бизнес-моделей банков. Вектора изменений: увеличение фокуса на розничный бизнес, трансформация корпоративных моделей. Рынки капитала – поиск решений продолжается.

Тема 6. Кризис капитализма?

- Дискуссия о кризисе капитализма: о чем речь?
- Кризис бренда «Америка»: в чем он проявился и почему это важно?
- Кризис экономической политики и теории.
- Движущая сила капитализма по Адаму Смиту.
- Дух предпринимательства и этика бизнеса.
- Государство и экономика: в поисках оптимального взаимодействия.
- Преодоление кризиса: возрождение через обновление.

Тема 7. Энергетическая база мировой экономики: время перемен.

- Историческая динамика роли энергетики в мировом ВВП и мировом экономическом развитии.
- Энергетические кризисы и их последствия для экономического развития и роста энергоэффективности.
- Мировая «корзина» первичных энергоресурсов, трансформация первичных энергоресурсов в конечное энергопотребление, цепочка поставки энергоресурсов потребителю
- Основные энергетические рынки и их динамика
- Политика, экономика и технологии в мировой энергетике.
- Россия в мировой энергетической панораме.
- Истоки и суть современного трансформационного процесса в мировой энергетике.
- Прогнозы и сценарии развития мировой энергетики – тенденции и неопределенности

Тема 8. Глобализация и проблемы устойчивого развития

- Глобализация – что это такое? В чем ее плюсы и минусы для человечества?
- Роль Римского клуба в понимании особенностей развития человечества в эпоху глобализации. Глобальные вопросы экономики и экологии в исследованиях Римского клуба.
- Тесная связь устойчивого долгосрочного развития бизнеса с социальным благополучием и устойчивым развитием общества.
- Необходимость внедрения принципов корпоративной социальной ответственности (КСО) бизнеса, являющихся основой его устойчивого развития.
- Социальная (нефинансовая) отчётность, основанная на развитии диалога с широким кругом заинтересованных сторон. Международные стандарты корпоративного социального учёта и отчетности.

Тема 9. Россия в меняющемся мире

- Международные сопоставления места России в мировой экономике (население, ВВП на душу населения, производительность труда, доля в мировом экспорте, рейтинги качества жизни и др.).
- Последствия мирового кризиса для России.
- Конкурентные преимущества России и возможности их использования.
- Роль банков, бюджета, финансового рынка в повышении эффективности российской экономики.
- Внешнеэкономическая стратегия. Партнёры по модернизации.
- Сценарии долгосрочного экономического развития России в условиях растущей международной конкуренции.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Инвестиционный банковский бизнес»

Тема 1. Сущность, содержание и классификация инвестиционного банковского бизнеса

Содержание курса «Инвестиционный банковский бизнес», его взаимосвязь с другими дисциплинами. Особенности и задачи банковских инвестиций в экономику государства, их взаимосвязь с финансовыми отношениями, с финансовой сферой. Нормативные документы, регулирующие инвестиционную деятельность банков в Российской Федерации.

Содержание понятия «инвестиции». Эволюция взглядов и подходов экономистов на сущность и содержание инвестиций. Понятие инвестиции в советской экономической литературе Понятие инвестиции в зарубежной экономической литературе. Классификация форм и видов инвестиции. Формирование рыночного подхода к анализу понятия «инвестиции». Понятие и виды инвестиционной деятельности. Двойственный характер инвестиционной деятельности банков.

Тема 2. Инвестиционный рынок. Деятельность коммерческих банков на инвестиционном рынке

Характеристика инвестиционного рынка и его составляющих. Субъекты и объекты инвестиционной деятельности. Место коммерческого банка на инвестиционном рынке.

Конъюнктура и конъюнктурный цикл инвестиционного рынка. Инвестиционный спрос и инвестиционное предложение. Рынок инвестиционного капитала. Рынок инвестиционных товаров как элементы инвестиционного рынка. Структура инвестиционного рынка.

Инфраструктура инвестиционного процесса. Понятие, виды и роль финансовых посредников в инвестиционном процессе. Финансовые посредники: банки, небанковские финансово-кредитные институты, инвестиционные институты. Типы, виды и характеристика небанковских инвестиционных институтов – кредитные товарищества, кредитные союзы, общества взаимного кредита, страховые общества.

Этапы инвестирования. Характеристика инвестиционной сферы. Основные направления деятельности банка в инвестиционной сфере.

Особенности формирования российской банковской системы и оценка ее инвестиционного потенциала. Общая характеристика становления и современного состояния российской банковской системы в инвестиционной сфере. Проблемы взаимодействия банков с реальным сектором экономики. Формирование ориентации банков на спекулятивные операции.

Особенности инвестиционной среды региона. Участие в инвестиционном процессе банков региона. Организация финансовых потоков между различными элементами региональной инвестиционной среды. Координация региональной инвестиционной деятельности.

Тема 3. Инвестиционная деятельность коммерческих банков

Микроэкономический и макроэкономический аспекты инвестиционной деятельности банков. Характеристика индикаторов инвестиционной деятельности банков.

Формы инвестиционной деятельности банков и их классификация: реальные инвестиции; финансовые инвестиции; производственные инвестиции; инвестиции в собственную деятельность банка. Сущность инвестиционного кредитования. Способы участия коммерческих банков в финансировании инвестиционного проекта. Законодательные и нормативные ограничения на участие банков в хозяйственной деятельности. Треугольник инвестиционных качеств объектов банковского инвестирования.

Тема 4. Инвестиционная политика банков и факторы, ее определяющие

Понятие и элементы инвестиционной политики банков. Основные этапы разработки инвестиционной политики. Определение целей инвестиционной деятельности и разработка основных направлений инвестиционной политики банка. Определение

источников финансирования инвестиций. Факторы, определяющие инвестиционную политику банков. Анализ, оценка и мониторинг инвестиционной политики коммерческого банка.

Тема 5. Банковские риски системы инвестирования, анализ и управление ими

Понятие инвестиционных рисков. Подходы экономистов к содержанию категории «инвестиционный риск».

Классификация инвестиционных рисков, присущих деятельности коммерческих банков. Соотношение риска и доходности. Виды инвестиционных рисков: внешние и внутренние; риски проектного финансирования.

Процесс регулирования инвестиционных рисков. Источники информации, необходимые для оценки рисков. Методы анализа банковских инвестиционных рисков: ступенчатый; макроэкономический; отраслевой; анализ риска размещения средств в различные организации; анализ риска инвестиционного проекта.

Разработка мероприятий по снижению инвестиционных рисков. Оценка инвестиционного проекта коммерческим банком. Система показателей, используемая при оценке инвестиционного проекта. Программные продукты, разработанные для количественной оценки инвестиционных проектов.

Методы оценки инвестиционного проекта с точки зрения неопределенности (безубыточность, динамичность, вероятностный анализ).

Методика экспертной оценки инвестиционного проекта в банках. Инвестиционная стратегия. Критерии инвестиционного проекта: рыночные; научно - технические; производственные; финансовые; внешние политические и социально-экономические.

Диверсификация активов как способ снижения рискованности инвестиционного портфеля банка. Схема соответствия отдельных статей баланса банка.

Тема 6. Зарубежный опыт инвестиционной деятельности банков и возможности его использования в российских условиях

Возникновение и развитие моделей кредитных систем в зарубежной практике. Характеристика моделей кредитных систем и особенности форм взаимосвязи промышленного и финансового капитала.

Понятие и характерные черты инвестиционного банка. Основная деятельность и место инвестиционного банка на финансовом рынке. Соотношение понятий «инвестиционный банк» и «инвестиционная компания». Трансформация инвестиционных компаний в инвестиционные банки.

Формирование инвестиционных банков нового типа. Банки развития и их роль в макроэкономике.

Услуги и виды деятельности инвестиционного банка: поиск объекта инвестиций; посредничество в организации коммерческого партнерства; венчурный бизнес; андеррайтинг; текущее корпоративное финансирование; доверительное управление капиталом; брокерское обслуживание. Понятие проектного финансирования и его этапы. Виды схем проектного финансирования. Участие зарубежных банков в проектном финансировании.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Международные финансы»

Раздел 1. Основные понятия и предпосылки формирования международных финансов.

Тема 1.1. <u>Международные финансы и современная финансовая система</u>.

Понятие и сущность международных финансов. Государственные финансы и макроэкономика: инфляция, экономический рост, занятость.

Эволюция финансовых систем. Развитие финансовой системы и значение модели финансовой системы в эффективности воздействия на экономическое развитие; показатели, определяющие уровень развития финансового сектора. Макроэкономическое значение текущего счета платежного баланса.

Международная инвестиционная позиция. Сущность, структура, связь и отличие от платежного баланса

Тема 1.2. Формирование международных финансовых систем и международных финансов.

Формирование международных финансовых систем и их основные характеристики.

Понятие золотого стандарта и основные его виды. Последствия перехода государств на золотой стандарт. Крах золотодевизного стандарта. Роль золота в международной финансовой системе. Бреттон-Вудская валютная система золотодолларового стандарта – инструмент экспансии и гегемонии США после второй мировой войны. Развивающиеся страны в Ямайкской валютной системе.

Тема 1.3 Международные (мировые) валюты.

Деньги и государственные финансы. Монополизация эмиссионной функции. Центральные банки в системе государственных финансов. Международные валюты: доллар, евро, английский фунт стерлингов, японская йена. Региональные валюты.

Общероссийский классификатор валют (ред.2012г.) Мировой аналог ISO 4217.

Роль доллара США в современных международных финансах.Перспективы евро как международной валюты.

Макроэкономическое значение текущего счета платежного баланса. Международная инвестиционная позиция. Сущность, структура, связь и отличие от платежного баланса.

Мировая инфляция и переход к плавающим курсам. Макроэкономическая финансовая политика в условиях плавающих валютных курсов.

Раздел 2. Трансформация системы государственных финансов в условиях глобализации.

Тема 2.1. Международные формы объединения государственных финансов.

Бюджет- общие понятия в международном контексте. Государственные доходы и расходы. Государственный долг и проблемы международных долгов. Дефицитные и профицитные экономики. Суверенные фонды. Бюджетная система Европейского Союза. Финансы объединения Россия-Беларусь.

Тема 2.2. Международные финансовые институты и их роль в условиях глобализации.

Современная структура системы международных финансовых организаций (глобальные, региональные и субрегиональные), их функциональная специфика и место в международных финансах.

Международные финансовые центры. Всемирный банк. Глобальные валютно-финансовые институты и их роль в международных финансах. МВФ и группа МБРР и их функции в мировой экономике и мировых финансах. ЕБРР. Роль в осуществлении инвестиционной деятельности в странах ЦВЕ и СНГ.

МВФ как главный институт международного межгосударственного регулирования мировой экономики, международных экономических и валютно-финансовых отношений. Регулирование международной ликвидности. Инструменты межгосударственного регулирования мировой экономики и международной финансовой системы

Тема 2.3. Россия в системе международных финансов.

Россия в системе международных финансов**.** Участие России в международных финансовых институтах. Кредиты и сотрудничество с МВФ. Взаимодействие России с ЕБРР. История внешних долгов РФ и вопросы их урегулирования.

Раздел 3. Корпоративный уровень международных финансов.

Тема 3.1. Особенности финансов транснациональных корпораций.

Источники финансирования корпораций и корпоративное управление. Интернационализация корпоративной собственности

Финансово-экономический блок ТНК, его элементы. Привлечение и аккумулирование финансовых средств. Инвестиционная политика ТНК; обеспечение экономической безопасности; управление рисками; правильное и эффективное построение внутренней экономики всей группы. Осуществление финансово-кредитной деятельности в международных масштабах. Банковское объединение в структуре ТНК.

Тема 3.2. Международная финансовая информация.

Информационные агентства и роль СМИ в информационном обеспечении системы международных финансов. Международные и национальные рейтинговые агентства.

Асимметричность финансовой информации и связанные с ней проблемы. Международные платежные системы

Тема 3.3 Слияния и поглощения на мировом рынке.

Виды и формы слияний и поглощений, их эволюция на мировом рынке. Мотивы слияний и поглощений, их страновая специфика. Диверсификация бизнеса. Синергетический эффект. Создание альянсов и привлечение стратегических инвесторов.

Характеристика современного этапа слияний на международном уровне.

Раздел 4. Персональные (личные) финансы.

Тема 4.1.Международные аспекты личных финансов.

Формирование сбережений населения: источники и формы накоплений. Баланс личных доходов и расходов. Страхование и негосударственное пенсионное обеспечение.

Тема 4.2. Интернационализация сбережений и накоплений.

Накопленные запасы населения в иностранной валюте. Инвестиции в зарубежную недвижимость.

Раздел 5. Международные финансовые рынки и посредники.

Тема 5.1.Международные финансовые рынки.

Мировой фондовый рынок: биржа и биржевые посредники. Финансы транснациональных банков. Инвестиционное консультирование. Международный кредитный рынок. Мировой рынок золота, как финансового актива. Понятие рынка золота и основные виды рынков золота. Международные центры торговли золотом. Основные тенденции и структура предложения золота. Тенденции и структура спроса на рынке золота

Основные центры евровалютного бизнеса. Евробанки – финансовые посредники на евровалютном рынке: определение, организация, функции. Механизм осуществления операций на еврорынке. Условия, определяющие существование и рост евровалютного рынка. Спектр его участников, однородность подхода к их обслуживанию.

Инструменты операций мирового денежного рынка.

Тема 5.2. Мировые финансовые кризисы.

Эволюция финансовых кризисов. Причины и последствия. Эволюция финансовых кризисов. Проблема предотвращения и урегулирования мировых финансовых кризисов. Надзор МВФ за международными финансами. Роль МВФ в соблюдении странами международных кодексов и стандартов надлежащей практики правительств в различных сферах денежно-кредитной и валютно-финансовой политики. Базельский комитет по банковскому надзору и его рекомендации. Европейский фонд финансовой стабильности и его перспективы.

Тема 5.3. Международные формы контроля и регулирования финансовых отношений.

Государственное финансовое регулирование. Налоговое регулирование. Соглашения об избежании двойного налогообложения. Валютное регулирование и валютный контроль.

Сравнительная характеристика оффшорных банковских центров. Основные оффшорные банковские центры. Прочие оффшорные центры: Токио, Сингапур, Гонконг,

Карибские оффшорные рынки. Нелегальный вывоз капитала из России. Сущность, формы, оценка масштабов. Борьба с финансированием международного терроризма.

Международное сотрудничество в области повышения прозрачности деятельности оффшорных центров. Усилия Группы 8 по повышению эффективности международного контроля деятельности оффшорных центров. Решения встреч глав государств Группы 8 в Окинаве (2000 г.) и Генуе (2001 г.). Цели и задачи Форума финансовой стабильности
Противодействие легализации незаконных доходов и отмыванию денежных средств. Вольфсбергские принципы 2000 г. Международные стандарты по борьбе с отмыванием денег (Minimum International Standards to Protect Against Money Laundering). ООН: Конвенция "О борьбе с незаконной перевозкой наркотиков и психотропных средств" от 1988 г. (Венская конвенция). Международная программа ООН по борьбе с отмыванием денег (UN Global Programme on Money Laundering).

Международное регулирование экспортного кредитования в рамках ОЭСР. Политика, направленная на приближение условий национального государственного финансирования к рыночному уровню. Деятельность АЭК по предоставлению долгосрочных экспортных кредитов современное состояние, тенденции пересмотра условий соглашения.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Аудит и внутренний контроль в коммерческом банке»

Тема 1.1. Понятие внутреннего контроля и аудита: российский и международный подходы.

Понятие внутреннего контроля: сравнительный анализ международных и российских подходов к внутреннему контролю. Требования российского законодательства к организации внутреннего контроля. Международная бизнес-практика внутреннего контроля. Роль внутреннего контроля и внутреннего аудита в системе корпоративного управления. Роль внутреннего контроля и внутреннего аудита в анализе и управлении банковскими рисками. Понятие культуры внутреннего контроля. Понятие внутреннего аудита. Сравнительный анализ внутреннего контроля и внутреннего аудита. Профессиональные сообщества в сфере внутреннего аудита и контроля. Порядок аттестации специалистов по внутреннему контролю и аудиту (квалификационный аттестат специалиста финансового рынка, квалификационный аттестат Института внутренних аудиторов). Цель получения и сфера применения квалификационных аттестатов. Содержание и структура системы внутреннего контроля коммерческого банка. Порядок и процедуры осуществления внутреннего контроля и аудита. Оценка системы внутреннего контроля коммерческого банка.

Тема 1.2. Порядок деятельности службы внутреннего аудита

Цель и сфера деятельности службы внутреннего аудита. Принципы (стандарты) и методы деятельности службы внутреннего аудита. Статус службы внутреннего аудита в организационной структуре банка, ее задачи, полномочия, права и обязанности, а также взаимоотношения с другими подразделениями банка, в том числе осуществляющими контрольные функции. Подчиненность, подотчетность, обязанности и ответственность руководителя службы внутреннего аудита. Порядок участия службы внутреннего аудита в разработке внутренних документов. Порядок осуществления внутренних проверок. Порядок составления и предоставления отчетов о выявленных нарушениях и мерах, принятых по их устранению.

Тема 1.3 Порядок организации и осуществления внутреннего контроля в банке как профессиональном участнике рынка ценных бумаг.

Основные цели и задачи внутреннего контроля за деятельностью профессионального участника рынка ценных бумаг. Требования, предъявляемые к Контролеру профессионального участника рынка ценных бумаг (далее – Контролер ПУРЦБ). Функции

Контролера ПУРЦБ. Права и обязанности Контролера ПУРЦБ. Обязанности работников Банка при взаимодействии с Контролером ПУРЦБ. Порядок осуществления внутреннего контроля в филиалах банка Контролерами ПУРЦБ филиалов банка. Порядок осуществления внутреннего контроля контролерами ПУРЦБ головного офиса Банка. Отчетность по внутреннему контролю. Порядок и сроки рассмотрения заявлений, жалоб и обращений клиентов, инвесторов, других профессиональных участников рынка ценных бумаг. Взаимодействие с федеральным органом исполнительной власти по рынку ценных бумаг. Кодексы профессиональной этики, обязательные для исполнения банком при осуществлении профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг.

Тема 1.4. Порядок выявления потенциального конфликта интересов в банке и осуществление контроля за его областями.

Области потенциального конфликта интересов. Идентификация конфликта интересов. Процедуры контроля. Документирование конфликта интересов. Правила распределения должностных обязанностей служащих в целях исключения конфликта интересов и условий его возникновения. Предотвращение конфликта интересов при осуществлении банком профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг: дилерская деятельность, брокерская деятельность; деятельность по управлению ценными бумагами; депозитарная деятельность.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Проектное финансирование»

Раздел 1. Понятие и участники проектного финансирования

Тема 1.1. Определение проектного финансирования

Преимущества и недостатки проектного финансирования. Развитие и особенности проектного финансирования. Проектное и корпоративное финансирование. Проектное и структурное финансирование. Государственно-частное партнерство (ГЧП): проектное финансирование, национализация и приватизация, коммерческие варианты ГЧП

Тема 1.2. Основные участники проектного финансирования

Типы и виды финансирующих организаций (коммерческие банки, фонды, МФО, лизинговые компании, пенсионные фонды, Банки Развития). Страховые компании. Государственные органы. Специальные государственные агентства. Строительные подрядчики. Операторы. Рейтинговые агентства.

Раздел 2. Структурирование проекта для целей проектного финансирования

Тема 2.1. Типология рисков и принципы разделения рисков между основными участниками проектного финансирования

Виды рисков. Оценка рисков и их распределение. Экваториальные принципы. Анализ коммерческих рисков и их хеджирование (риски выручки, риски поставки оборудования, сырья, проч.). Анализ строительных рисков и их хеджирование (риски завершения, риски качества, гарантии, риски превышения сметной стоимости и пр.). Анализ макроэкономических рисков и их хеджирование (инфляция, валютные колебания, доступность финансирования и процентные риски). Анализ рисков окружающей среды и их хеджирование. Анализ законодательных и политических рисков, и их хеджирование. Другие риски проектного финансирования.

Тема 2.2. Контрактная структура

Проектные соглашения и их виды. Коммерческое и финансовое закрытие. Соглашения ГЧП, их виды и основные характеристики. Основные контракты: контракты «покупателя», off-take, контракты на поставку оборудования, контракты на поставку сырья, deliver-or-pay, концессионные соглашения и соглашения ГЧП, акционерные соглашения и соглашения об инвестировании капитала, договора аренды, кредитные соглашения, договора залога и уступки прав, строительные контракты, контракты на эксплуатацию

объекта, в т.ч. на поддержание объекта (maintenance). Вспомогательные контракты: договора страхования, прямые соглашения, соглашения о государственной поддержке. Контрактные варианты

Тема 2.3. Продукты проектного финансирования

Акционерное финансирование. Кредитование. Мезонинное и субординированное финансирование. Лизинг. Торговое финансирование. PXF («пред-экспортное» финансирование). Экспортно-кредитное финансирование. Государственное финансирование и гарантии

Тема 2.4. Разработка и управление проектами

Стадии разработки проекта. Проектная компания. Проекты ГЧП – взгляд со стороны частного и государственного сектора: подходы, цели и задачи государства (концепция Value-For-Money и Public Sector Comparator), подходы, цели и задачи частного партнера, баланс интересов и разделение рисков. Роль консультантов. Роль МФО. Участие в современных ГЧП-конкурсах, стратегия подачи заявок.

Тема 2.5. Подходы к финансовому структурированию проектов

Соотношение Долг/Собственный капитал. Выбор срока, валюты и типа кредитных средств для целей проектного финансирования. Формирование прибыли коммерческих банков при финансировании проектов, основные стоимостные параметры кредита. Формирование акционерной доходности и ее зависимость от стоимости кредитных ресурсов. Обслуживание долга. Основные ковенанты и их использование. Использование ковенантов в российском праве. Погашение кредитных ресурсов и рефинансирование. Правило «тонкой» капитализации и субординация. Рефинансирование субординированных займов и влияние на акционерную доходность. Обеспечение. Синдикация и проблемы, связанные с участием нескольких финансирующих организаций.

Тема 2.6. Финансовое моделирование и оценка проектов

Исходные данные и assumptions book. Цели моделирования и выбор основных результирующих параметров. Макроэкономические допущения. Источники привлечения средств и их использование. Выполнение основных ковенант. Резервы (обслуживание долга, поддержание объекта в рабочем состоянии и пр.). Проблемы бухгалтерского учета и налогообложения. Сценарии. Анализ Монте-Карло. Анализ чувствительности. Финансовая модель как основа для принятия решения при формировании стратегии в ГЧП-конкурсах

Раздел 3. Проектное финансирование в деятельности коммерческого банка

Тема 3.1. Проектное финансирование, нормативы банков и формирование банковских резервов в российских условиях

Российские стандарты и Базельский процесс. Определение и виды капиталов банков. Разновидность капиталов разных уровней. Регуляторный vs. Экономический капитал. Формирование резервов на возможные потери (РВПС, РВП, ЭРБ и операции с резидентами оффшорных зон). Банковские нормативы. Факторы, оказывающие влияние на формирование повышенных резервов и дополнительное использование регуляторного капитала.

Тема 3.2. Проектное финансирование и трансфертное ценообразование в банках

Ставка фондирования и принципы ее расчета. Влияние трансфертной цены на распределение процентного дохода

Тема 3.3. Симуляция исходов ключевых ковенант и оценка кредитного риска в проектном финансировании

Методология определения ожидаемых потерь. Подходы к моделированию вероятности дефолта в проектном финансировании.

Тема 3.4. Реализация принципов проектного финансирования и управления страновыми рисками при финансировании объектов инфраструктуры за рубежом

Понятие странового риска. Оценка странового риска. Политика управления страновыми

рисками в банке.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Работа с корпоративными клиентами»

Тема 1.1. Задачи и функции клиентских подразделений

Подразделения клиентских менеджеров, взаимодействующих с корпоративными клиентами, сегодня являются неотъемлемой частью структуры любого банка, как российского, так и зарубежного. Роль клиентской службы трудно переоценить. Деятельность сотрудников, отвечающих за взаимодействие с клиентами, предполагает работу в двух основных направлениях: привлечение новых клиентов на обслуживание в банк и удержание существующих. Как одно, так и другое одинаково важны, и ослабление работы по одному из направлений может привести к печальным последствиям. Клиентские операции – основной источник комиссионного и процентного дохода коммерческого банка. Поэтому широкая диверсифицированная клиентская база – основа стабильности и доходности банка при взвешенной процентной и тарифной политике. Привлечение новых клиентов из различных секторов экономики с разным набором востребованных продуктов и услуг снижает зависимость банка от изменений конъюнктуры в том или ином сегменте, а также от колебаний объемов бизнеса крупнейших компаний – основных клиентов и партнеров коммерческого банка.

Работа по привлечению корпоративных клиентов строится в соответствии со стратегией банка и, как правило, направлена на клиентские сегменты и отрасли, определенные клиентской политикой банка. На примере ГПБ – универсального коммерческого банка – можно говорить о нацеленности на наиболее эффективные и перспективные отрасли отечественной экономики, с наибольшим потенциалом роста, значительной капиталоемкостью.

Тема 1.2. Взаимодействие клиентских менеджеров с продуктовыми подразделениями

Клиентская служба «Газпромбанка» построена по отраслевому принципу и представляет собой, помимо вспомогательных подразделений, три клиентских департамента. Внутри департаменты делятся на управления, имеющие четкую отраслевую направленность и компетенцию. Важнейшей функцией клиентских подразделений банка также является координация действий продуктовых и региональных подразделений в отношении корпоративных клиентов. Основная задача клиентских менеджеров, во взаимодействии с продуктовыми подразделениями, – получение максимально возможного дохода от работы с клиентом путем предложения оптимального и максимально возможного набора продуктов и услуг.

Раздел 2. Продуктовый ряд коммерческого банка

Тема 2.1. Основные виды продуктов коммерческого банка

Коммерческий банк как основное звено банковской системы России. Функции и принципы деятельности коммерческого банка. Банковские операции и сделки. Классификация операций на пассивные и активные. Состав банковских продуктов, относящихся к активным операциям, виды банковских продуктов, имеющие пассивный характер для коммерческого банка. Банковские продукты, обеспечивающие организацию коммерческой банковской деятельности. Расчетно-кассовое обслуживание клиентов, депозитные операции банка, краткосрочное кредитование текущей деятельности клиентов, документарные операции и торговое финансирование. Основные банковские продукты, определяющие инвестиционную деятельность банка. Кредитование инвестиций как элемент инвестиционного банкинга. Виды инвестиционных кредитов. Услуги на рынках капитала. Выпуск и обращение ценных бумаг, услуги по управлению ценными бумагами клиентов. Лизинговые операции.

Тема 2.2. Особенности реализации банковских продуктов различным категориям

клиентов (отрасли, сегменты и т.д.)

Специализация банков на финансовом рынке – отраслевые банки, инвестиционные банки, розничные банки и т.д. Особенности использования ими банковской продуктовой линейки. Сегментация клиентов и отраслей - основных сфер деятельности специализированных банковских учреждений. Особенности реализации банковских продуктов в отраслевом разрезе на примере ГПБ (АО). Наиболее востребованные банковские продукты в отраслевых сегментах экономики.

Предоставление и использование банковских продуктов различными сегментами клиентской базы банка на примере ГПБ (АО). Специфика использования банковских продуктов крупнейшими клиентами, средними и мелкими клиентами банка. Политика и стратегия банка в части предоставления банковских продуктов различным сегментам клиентской базы.

Тема 2.3. Продукты расчетно-кассового обслуживания. Централизованное казначейство и кэш-менеджмент

Платежные системы: основные характеристики, виды, принципы функционирования. Государственное регулирование расчетов. Банковские продукты расчетно-кассового обслуживания юридических лиц. Правила открытия счетов. Договор банковского счета. Дополнительные сервисы РКО. Организация продаж и операционной поддержки. Дистанционное банковское обслуживание с использованием электронных каналов связи.

Задачи и функции корпоративного казначейства. Тенденция централизации казначейской функции. Информационно-технологическое обеспечение, инсорсинг и аутсорсинг. Банковские продукты Cash Management: технологии, модели продаж и обслуживания. Спрос и предложение на российском рынке Cash Management. Зарубежная практика. Направления развития

Тема 2.4. Электронная торговая площадка как инновационное направление деятельности Банка

Закупочная деятельность. Эволюция формы. Краткий обзор видов электронных торговых площадок. Этапы развития. Исторический экскурс. Место банка в деятельности электронных торговых площадок. Экономика и политика сотрудничества. ЭТП ГПБ - новый сервис для клиентов ГПБ (АО). Текущие возможности и перспективы развития.

Раздел 3. Основные модели построения клиентского бизнеса в коммерческом банке

Тема 3.1. Клиентоориентированная модель

Эволюционный путь успешного бизнес-проекта в условиях конкуренции: переход к клиентоориентированной модели. «Танкер планирования». Необходимые инициативы для перехода и возможные результаты. «Смертельная спираль прибыльного продукта» и стадии ориентации на потребности клиента. Условия оценки эффективности отдельных подразделений коммерческого Банка в условиях клиентоориентированной модели.

Тема 3.2. Продуктоориентированная модель

Продуктоориентированная модель - старт для развития бизнеса. Основы продуктоориентированной модели построения банковского бизнеса. Преимущества и недостатки модели.

Тема 3.3. Сравнительный анализ моделей. Преимущества и недостатки

Эволюция банковского бизнеса. Преимущества и недостатки двух моделей ведения банковского бизнеса. Переход от продукториентированной модели к клиенториентированной модели построения банковского бизнеса.

Раздел 4. Технологии привлечения и удержания клиентов

Тема 4.1. Анализ перспективных клиентских сегментов

Цели и принципы сегментирования клиентской базы. Отраслевой анализ. Определение потребностей в банковских продуктах и услугах на основании анализа технологических и бизнес-процессов основных игроков в сегментах. Определение «точек роста» на основе анализа с помощью матрицы «Клиент-продукт». Формирование пакетных предложений

продуктов Банка. Организация продаж банковских продуктов.

Тема 4.2. Техника проведения переговоров с клиентами

Цели и план переговоров. Подготовка к переговорам. Этапы проведения переговоров. Тактики, используемые в переговорах. Работа с возражениями. Анализ переговоров. Распределение ролей в групповых переговорах. Завершение переговоров. Способы реагирования на ответы клиента и методы сохранения конструктивных отношений с клиентом в ситуации жестких переговоров. Составление плана дальнейшего взаимодействия.

Тема 4.3. Основные правила ведения деловой переписки с клиентами

Структура делового письма. Принципы формирования основного содержания письма. Анализ типичных ошибок в деловом письме. Определение функциональных ролей и основных ЛПР (лиц, принимающих решение) в организациях.

Тема 4.4. Удержание клиентов. Повышение степени лояльности клиентов к банку

Удержание клиентов, как залог будущих продаж. Основные принципы и цели построения системы клиентской лояльности в современном коммерческом банке. Практические рекомендации по удержанию основных клиентов. Перекрестные продажи.

Раздел 5. Анализ клиентской базы банка

Тема 5.1. Сегментация клиентской базы (отраслевая, по размеру выручки и т.д.)

Идентификация, унификация и сегментация клиентской базы. Сегментация клиентов по отраслевой принадлежности. Сегментация клиентов по выручке от основной деятельности. Сегментация клиентов по операционному финансовому результату Банка от взаимодействия с клиентом. Определение сегментов клиентов, наиболее выгодных для банка

Тема 5.2. Аналитический инструментарий клиентской работы. Внедрение CRM в банке

Обзор наиболее распространенных решений CRM Siebel, SAP, AmDox, SLX, Microsoft. Внедрение CRM в российских банках. Основные цели и задачи CRM. Задачи решаемые корпоративным CRM в ГПБ (сбор информации в единую БД о всех клиентах/продуктах, сегментация, классификация клиентской базы, организация клиентской работы, расчет финансового результата, KPI)

Раздел 6. Модели обслуживания банком различных категорий клиентов

Тема 6.1. Модели обслуживания крупных клиентов

Проектный подход к организации бизнеса. Отраслевой принцип организационной структуры клиентской службы. Организация работы с холдинговыми компаниями в сети офисов продаж. Модель компетенций клиентских менеджеров.

Тема 6.2. Модели обслуживания предприятий среднего бизнеса

Нужно ли выделять работу с компаниями среднего сегмента в отдельное направление коммерческого банка и когда именно нужно это делать. Стандартные продукты и стандарты продаж продуктов. Оценка эффективности взаимодействия с клиентом. Планирование и контроль продаж. Вопросы нормирования нагрузки и мотивации персонала.

Тема 6.3. Модели обслуживания иностранных компаний

Особый подход в обслуживании иностранных клиентов. Особая роль языковых компетенций в обслуживании иностранных компаний. Позиционирование надежности банка. Ускорение внутрибанковских процессов при обслуживании иностранных компаний. Примеры успешного взаимодействия банка с иностранными компаниями.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Управление рисками в банках»

Раздел 1. Общие принципы управления рисками в банках. Теоретические основы управления рисками.

Экономический капитал в соответствии с уровнем и характером экономических рисков, принимаемых банком. Прозрачность профиля риска банка и структуры капитала для долговых рынков и рынков капитала, возможность дифференциации банков по уровню риска и капитализации с учетом уровня риска. Регулирование должно стимулировать банки (через требования к капиталу) к разработке более сложных внутренних моделей для различных типов рисков, если они более точно отражают особенности принимаемых банком рисков. Стимулирование непрерывного процесса улучшения процессов риск менеджмента через требования к капиталу. Прямое включение результатов оценки уровня рыночных и операционных рисков в расчет величины требуемого капитала. Гибкость в расчете требуемого капитала для банка со стороны регулятора.

Раздел 2. Оценка кредитного риска. Методы управления кредитным риском.

Виды кредитных рисков. Понятие и показатели кредитного риска, кредитное событие и дефолт. Понятие кредитного рейтинга и модели оценки кредитоспособности. Способы управления кредитными рисками. Понятие обесценения ссуды по МСФО. Оценка кредитного риска. Методы определения кредитного рейтинга. Шкалы рейтингов (внутренние и внешние). Критерии классификации кредитных продуктов по шкалам рейтинга. Понятие дефолта и его виды. Оценка возможных потерь при дефолте. Методы расчета вероятности дефолта и ставки восстановления долга. Обзор методов оценки и способов ограничения кредитного риска. Оценка ожидаемых и непредвиденных потерь. Понятие о резервах как покрытии ожидаемых потерь. Понятие о достаточности капитала как покрытии непредвиденных потерь.

Ценообразование кредитных продуктов с учѐтом потерь по безнадѐжной задолженности. Основные инструменты и способы управления кредитным риском, кредитный мониторинг. Кредитные производные инструменты. Диверсификация и стоимость страхования кредитных рисков. Особенности организации розничного кредитования, алгоритм. Методы минимизации рисков розничного кредитования.

Раздел 3. Оценка рыночного риска и риска ликвидности. Методы управления рыночным риском.

Классификация рыночных рисков. Измерение рыночных рисков, доходность, волатильность и показатели производных финансовых инструментов. Портфельный подход в управлении рыночными финансовыми рисками. Хеджирование ценовых рисков с помощью фьючерсных контрактов, валютного риска с помощью СВОПа, верхний и нижний пределы процентных ставок, лимиты финансирования рыночных позиций. Минимизация расходов на хеджирование рыночных рисков. Показатель Value at Risk и система RiskMetrics. Риски денежных потоков инвестиционных проектов.

Ликвидность активов, ликвидность баланса, ликвидность рынков: экономическое содержание. Платежеспособность и финансовая устойчивость банков. Банковские системы с частичным резервированием. Риск рыночной ликвидности, риск балансовой ликвидности, риск ликвидности активов. Факторы ликвидности рынка. Факторы балансовой ликвидности и ликвидности активов. Алгоритм управления рисками ликвидности.

Особенности функционирования казначейства. Оценка и методы минимизации рисков ликвидности. Нормативный метод. Система обязательных нормативов. Оценка риска ликвидности через характеристики платежных потоков. Анализ разрывов срочной структуры активов и пассивов (ГЭП анализ). Классификация потоков платежей. Виды и

расчет платежной позиции по срокам. Лимиты на первичные и вторичные резервы ликвидности.

Раздел 4. Методы оценки и управления операционными рисками. Оценка агрегированного риска и концепция экономического капитала.

Виды операционных рисков. Объекты и источники операционного риска. Понятие неблагоприятного события. Виды операционных потерь. Оценка (измерение) операционных рисков. Количественная и качественная оценка. Методы сбора данных по операционным потерям. Основные методы количественного измерения операционных рисков. Методы Базельского Комитета по расчету требований к капиталу на покрытие операционных потерь.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Финансовые рынки и финансово-кредитные институты»

Раздел 1. Понятие и особенности развития мировых финансовых рынков (МФР)

Тема 1.1. Понятие и факторы развития МФР.

Понятие МФР и факторы развития. Исторические предпосылки МФР и эволюция. Значение МФР. Основные участники, их место и роль. Качественные и количественные характеристики МФР.

Тема 1.2. МФР в условиях глобализации и цифровизации.

Финансовая глобализация и ее влияние на МФР. Масштабы, тенденции и исторические особенности. Положительные и отрицательные последствия финансовой глобализаций. Единое информационное пространство, цифровизация и ее воздействие на МФР.

Раздел 2. Сегментация МФР.

Тема 2.1. Мировой валютный рынок.

Понятие и особенности мирового валютного рынка. Качественные и количественные характеристики функционирования. Валютные операции, виды, особенности, значение. Валютная позиция. Участники мирового валютного рынка.

Тема 2.2. Мировой денежный и кредитный рынки.

Качественные и количественные характеристики функционирования. Основные операции, виды, особенности, значение. Процентные ставки и особенности их формирования. Участники рынка.

Тема 2.3. Мировой фондовый рынок

Понятие и особенности мирового рынка ценных бумаг. Качественные и количественные характеристики функционирования. Основные операции, виды, особенности, значение. Инструменты. Участники мирового фондового рынка.

Тема 2.4. Мировой рынок золота

Понятие и особенности мирового рынка золота. Качественные и количественные характеристики функционирования. Основные операции, виды, особенности, значение. Инструменты. Участники мирового золотого рынка.

Раздел 3. Инфраструктура МФР.

Тема 3.1. Международная финансовая информация

Понятие и значение международной финансовой информации. Проблема информационной асимметрии на финансовом рынке. Парадокс Гроссмана- Стиглица. Роли информационных и рейтинговых агентств в информационном обеспечении финансовых рынков. Информационные шумы и проблемы манипуляции рынком.

Тема 3.2. Платежные системы

Платежные системы как ключевой инфраструктурный компонент мировых финансовых рынков. Типология платежных систем и их классификация. Регулирование платежных систем.

Национальные и мировые платежные системы. Цифровизация платежных систем. Криптовалюты и технология блокчейн в платежной индустрии.

Тема 3.3. Влияние финтеха на МФР

Индустрия финансовых технологий и ее влияние на мировой финансовый рынок. Эволюция индустрии финтеха и его основные достижения. Диджитализация финансовых операций, влияние интернета на транзакции. Алгоритмический трейдинг, робоэдвайзинг, управление активами и капиталом, краудинвестинг.

Раздел 4. Перспективы функционирования МФР

Тема 4.1. Основные направления развития МФР

Современные особенности функционирования МФР, тенденции, проблемы и перспективы. Основные пути развития МФР и ключевых сегментов.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Финансовые кризисы и макропруденциальное регулирование»

Раздел 1. Финансовые кризисы: типология, механизмы формирования, антикризисная политика

Тема 1.1 Общая характеристика и закономерности банковских кризисов, кризисов на рынках активов (фондовом и недвижимости), валютных и суверенного долга

Финансовые кризисы в исторической ретроспективе (по исследованию Ч.Киндельбергера). Типология кризисов: банковские, фондовые, на рынке недвижимости, валютные, долговые. Понятие системного финансового кризиса. Стилизованные факты о финансовых кризисах (по исследованиям К. Рейнхарт и К. Рогоффа, С. Клаессенса и А. Козе).

Тема 1.2 Банковские кризисы. Историческая эволюция: набеги на банки (bank runs), кризисы ликвидности, системные кризисы.

Набеги на банки как примеры банковских кризисов “первого поколения”. Безотзывность и страхование депозитов как меры противодействия набегам на банки. Эволюция и современное состояние систем страхования депозитов в зарубежных странах. Значение рынка МБК в развертывании кризисов ликвидности. Психологические и информационные факторы “пересыхания” ликвидности на рынках МБК. Системные банковские кризисы: стилизованные факты по зарубежным странам (по исследованию Л. Лаевена и Ф. Валенсии). Системные банковские кризисы и теневой банкинг (shadow banking).

Тема 1.3 “Инфицирование” кризисом (contagion). Сетевые эффекты при распространении кризисов. Взаимосвязь финансовых кризисов

Каналы “инфицирования” кризисом: рыночные ожидания, риск контрагента, нехватка ликвидности и распродажи активов (fire sales). Структура сетевых связей между финансовыми институтами как признак устойчивости к “инфицированию”. Взаимосвязь финансовых кризисов: трансформация банковских кризисов в кризисы суверенного долга и валютные кризисы. Специфика развивающихся стран: двойные кризисы (twin crises) и внезапные остановки (sudden stops).

Тема 1.4 Бумы на рынке активов и кредитные бумы как предвестники финансовой нестабильности. Системы раннего оповещения о финансовых кризисах

Идентификация кредитных бумов и бумов на рынке активов. Кредитный разрыв (credit-to-GDP gap) как мера перегрева кредитного рынка. Дилемма денежно-кредитной политики в отношении бумов. Подходы к моделированию вероятности финансовых кризисов. Показатели, входящие в системы раннего оповещения о финансовых кризисах, их классификация.

Раздел 2. Показатели системного риска: построение, экономический смысл

Тема 2.1 Возникновение и эволюция категории системного риска. Основные показатели, применяемые регуляторами

Определения системного риска. Критерии отличия системного от прочих финансовых рисков. Методология оценки системного риска. Основные показатели, применяемые регуляторами: marginal expected shortfall (MES), SRISK, CoVAR.

Тема 2.2 Принципы построения индикаторов системного риска: балансовые показатели и высокочастотные данные финансовых рынков

Показатель левереджа как мера системного риска. Спреды кредитно-дефолтных свопов (CDS), индекс VIX, агрегированные показатели финансового стресса.

Тема 2.3 Источники данных о системном риске в зарубежных странах (на примере ЕС и США)

Структура и показатели, входящие в состав European Systemic Risk Dashboard (ESRD). Данные Института изучения волатильности (США) и Центра риск-менеджмента Высшей коммерческой школы Лозанны.

Тема 2.4 Возможности и ограничения использования показателей системного риска регуляторами

Зависимость показателей системного риска от индикаторов систематического риска (рыночной беты, стоимости под риском). Критерии валидации показателей системного риска. Взаимосвязь используемых регулятором показателей системного риска и целей макропруденциального регулирования. Макроэкономические эффекты системного риска.

Раздел 3. Основы макропруденциального регулирования

Тема 3.1 Инструменты макропруденциального надзора и регулирования

Понятие и эволюция содержания макропруденциального регулирования. Инструменты макропруденциального регулирования кредитного рынка: ограничение отношений кредита к стоимости (LTV), долга к доходу (DTI), коэффициента "кредиты/депозиты" (loan to deposit ratio). Международный опыт динамического подхода к формированию резервов по ссудам. Контрциклические буферы капитала.

Тема 3.2 Политико-экономические аспекты финансового регулирования. Взаимосвязь денежно-кредитной политики и макропруденциального регулирования

Действия регулятора в интересах крупнейших финансовых институтов – "захват регулятора" (regulatory capture). Возможные противоречия между целями денежно-кредитной политики и макропруденциального регулирования. Регуляторный арбитраж.

Тема 3.3 Институциональные аспекты организации макропруденциального и денежно-кредитного регулирования. Финансовые мегарегуляторы

Интеграция функций денежно-кредитного и макропруденциального регулирования до и после глобального кризиса 2007–2009 гг. Модели частичной интеграции. Мегарегуляторы на базе агентств по регулированию финансовых рынков. Мегарегуляторы на базе центральных банков. Банк России как мегарегулятор: институциональные преобразования и функции после 2013 года. Степень независимости центральных банков и обеспечение финансовой стабильности. Взаимосвязь моделей регулирования и финансовых кризисов.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Учет, отчетность и налогообложение в банках. Банковский надзор»

Тема №1 Нормативные документы, регулирующие банковскую деятельность, касающиеся вопросов налогообложения. Обязанности кредитных организаций по исполнению требований налоговых органов по предоставлению документов (информации).

Виды деятельности, которые может осуществлять кредитная организация. Банковские и небанковские операции. Вопросы налогообложения, связанные с компетенцией Центрального банка. Отличия банкротства кредитных организаций. Обязанности кредитных организаций по исполнению требований налоговых органов по предоставлению документов (информации).

Тема №2 Порядок обложения НДС операций, совершаемых кредитной организацией. Банковские и небанковские операции для целей налогообложения НДС (ст.149 НК РФ). Порядок налогового учета уплаченного и полученного НДС. (п. 5 ст.170 НК РФ). НДС по операциям профучастников. Порядок обложения НДС операций по реализации залогового имущества. Обложение НДС комиссий, полученных по кредитным договорам. Операции с драгоценными металлами. Кредитная организация в роли налогового агента по расчетам с иностранными организациями (ст.148 НК РФ).

Тема №3 Кредитные операции. Порядок учета доходов и расходов в налоговом учете. Порядок признания доходов Банком для целей налогообложения по кредитным договорам (проценты, комиссии, штрафы, пени, неустойки) в российской и иностранной валюте. Порядок начисления процентов по кредитным договорам. Причины прекращения начисления процентов для целей налогообложения. Обстоятельства, при наступлении которых проценты могут быть признаны безнадежным долгом и учитываться в расходах для целей налогообложения.

Виды резервов, создаваемые кредитными организациями, по кредитным операциям (резерв на возможные потери по ссудной и приравненной к ней задолженности, резерв по сомнительным долгам). Порядок их формирования, особенности их использования, налоговый учет (ст.292, 266 НК РФ).

Тема №4 Порядок признания процентных расходов для целей налогообложения прибыли. Налоговый учет операций уступки и переуступки права требования по кредитным договорам.

Порядок признания расходов Банком для целей налогообложения по депозитным договорам (вкладам), в том числе в случае их досрочного расторжения. Определение процентной ставки для расчета суммы процентов, учитываемой для целей налогообложения (ст.269) НК РФ. Порядок налогового учета доходов и расходов по договорам уступки и переуступки права требования по кредитным договорам. Расчет стоимости права требования и расчет размера убытка признаваемого для целей налогообложения по операциям уступки (переуступки) права требования по кредитным договорам (ст.279 НК РФ).

Тема №5 Налогообложение операций с ценными бумагами.

Операции банка с ценными бумагами. Категории ценных бумаг (обращающиеся и необращающиеся на организованном рынке ценных бумаг). Порядок налогообложения реализации обращающихся и необращающихся на ОРЦБ ценных бумаг (ст.280 НК РФ). Порядок определения рыночной (расчетной) цены ценных бумаг (акции, депозитарные расписки, процентные и дисконтные векселя, облигации) для целей налогообложения, источники информации. Порядок формирования резерва под обесценение ценных бумаг (ст.300 НК РФ). Сделки РЕПО. Предмет сделки РЕПО. Порядок налогового учета процентов по сделке РЕПО. Порядок урегулирования в сделках РЕПО. Условия возникновения переквалификации сделки РЕПО и ее последствия. Понятие короткой позиции.

Тема №6 Налогообложение операций с финансовыми инструментами срочных сделок (ФИСС).

ФИСС и сделка с отсрочкой исполнения. Предмет ФИСС. Квалификации ФИСС (фьючерсы, форварды, свопы, опционы). Обращающиеся и необращающиеся ФИСС. Порядок определения расчетной цены и налоговый учет доходов/ расходов по операциям:

- фьючерс,
- валютный форвард;
- валютный своп;
- кросс-валютный своп;
- процентный своп.

Тема №7 Трансфертное ценообразование.
Требования к кредитным организациям по трансфертному ценообразованию. Определение взаимозависимых лиц. Прямое и косвенное участие в капитале. Контролируемые сделки. Порядок суммирования доходов по сделкам, заключенным между ВЗЛ. Пороговые значения в 2014 году. Использование метода сопоставимых рыночных цен для кредитных операций. Внешние источники информации. Условия сопоставимости .Обязанности кредитных организаций по предоставлению информации по контролируемым сделкам (направление Уведомлений и подготовка Документации) . Ответственность за предоставление неверных данных.

Программа государственного экзамена в части дисциплины «Слияния и поглощения (M&A)»

Тема 1.1 *Общее определение процесса слияния и поглощения (M&A).*
Общее понятие термина слияния и поглощения (M&A) и термина сделка.
Ключевая цель сделки M&A. Формы юридической интеграции, гражданский кодекс РФ
Основные участники сделки M&A.
Покупатели - стратегические инвесторы и покупатели - финансовые инвесторы, определения и отличия. Продавцы. Инвестиционные банки как ключевые посредники в сделке. Финансирующие институты (банки, фонды прямых инвестиций, институты развития).
Прочие консультанты по сделке: аудиторы, юридические консультанты, налоговые технические и стратегические консультанты.
Регулирующие органы: биржи, антимонопольные органы, правительственные комиссии, регуляторы отраслей (центральные банки).
Тема 1.2 *Мотивы сделок. Формы финансирования и формы оплаты сделок M&A.*
Горизонтальная интеграция (усиление конкурентных позиций, захват рынков). Вперед идущая вертикальная интеграция. Обратная вертикальная интеграция. Конгломерат. Мотивы финансового инвестора. Мотивы продавца на примере сделок типа «cash-in» и «cash-out».
Специфические мотивы (укрупнение и «сила» менеджмента, снижение ставки фондирования, утилизация отложенных налогов).
Формы финансирования сделок M&A. Собственные средства (текущая денежные средства, IPO/SPO). Заемные средства (банковские кредиты, облигационные займы, синдицированное финансирование). Мезонинное финансирование.
Специфические формы финансирования (структурные займы, системы колл / пут опционов). Debt-push-down как форма финансирования сделки с баланса приобретаемого актива.
Формы оплаты M&A сделок: денежные средства, оплата акциями приобретающей компании (слияние), обмен активами.
Прочие формы финансирования сделок (прощение долга, off-take).

Раздел 2. Организация процесса покупки (buy-side)
Тема 2.1. *Поиск компании-цели. Организация первичных переговоров по сделке.*
Поиск компании-цели. Длинный и короткий списки. Источники информации. Оценка преимущества выхода на новый рынок посредством green field, brown field или сделки M&A.
Первичная организация переговоров по сделке. Соглашение о неразглашении как основа для ведения переговоров. Особенности при заключении соглашения о неразглашении.
Первичный сбор и анализ информации, поиск ключевых зон риска. Отличие рыночной стоимости и инвестиционной стоимости.
Тема 2.2. *Индикативная оценка компании-цели. Метод мультипликаторов.*

Корректировка базы оценки.
Поиск компаний-аналогов (компании – биржевые аналоги, компании – аналоги предыдущих сделок M&A). Выбор базы для оценки (финансовые и нефинансовые метрики). Выручка, EBITDA и прибыль как наилучшие финансовые метрики, достоинства и недостатки.
Корректировки мультипликаторов (крайние значения, корректировки на страну / отрасль)
Многофакторная регрессия как возможность учета особенностей компаний-аналогов в части доходности и темпов роста
Скидки / надбавки за контроль и ликвидность (размеры и применение)
Анализ и корректировка баланса. EV, акционерная стоимость и чистый долг. Переход к результатам анализа.
Тема 2.3 *Соглашение о намерениях. Организация должной проверки (Due Dilligence).*
Соглашение о намерениях: ключевые разделы. Определение цены сделки (фиксированная цена, формула цены, корректировки к цене). Определение механизма расчетов по сделке. Перерасчет как способ защиты от рисков. Основные требования к компании-цели и предпосылки действительности цены. Отлагательные условия (CP). Ключевые гарантии по сделке.
Эксклюзивность и срок действия соглашения о намерениях. Конфиденциальность. Юридическая значимость.
Комплексная проверка (Due Diligence) компании-цели. Цели и виды проверок. Сроки проверки.
Организация и ответственность инвестиционного банка. Результаты проверки и их использование для целей сделки и корректировки условий сделки.
Тема 2.4. *Структурирование сделки. Договор купли-продажи. Механизмы закрытия сделки.*
Определение периметра сделки. Выбор механизма ценообразования и механизма корректировки цены (earn-out). Lock box и отчетность на дату сделки, плюсы и минусы.
Выбор формы и сроков оплаты. Выбор формы и механизмов корпоративного управления после сделки.
Договор купли-продажи. Гарантии и заверения. Возмещения. Лимиты (разовый убыток, «корзина» убытков, предельная величина гарантий). Письмо о раскрытии
Использование эскроу-агента.
Принципы определения договорного права.
Механизм закрытия: аванс / предпоставка, поставка против платежа, закрытие «одним днем», закрытие через платежного агента / эскроу-агента

Раздел 3. Организация процесса продажи (sell-side).
Тема 3.1. *Презентационные материалы по сделке. Финансовая модель.*
Подготовка презентационных материалов. Краткая информационная справка (teaser). Информационный меморандум.
Финансовая модель как инструмент определения стоимости. Компоненты финансовой модели. Ключевые принципы финансового моделирования. Сроки прогнозирования. Пост-прогнозный период. Подходы к прогнозированию отдельных статей баланса и отчета о прибылях и убытках.
Ставка дисконтирования (WACC, build-up, CAPM).
Тема 3.2. *Поиск и выбор инвестора. Маркетинг сделки. Организация дата рум. Закрытие сделки*
«Длинный» и «короткий» списки инвесторов. Виды процессов: конкурентный процесс / клубная сделка / эксклюзивные переговоры.
Рассылка материалов и подготовка встреч. Соглашение о конфиденциальности: особенности и риски продавца. Сбор индикативных предложений
Организация информационной комнаты (дата рум), особенности ведения процесса.

Подготовка информации, Q&A сессии, встречи с менеджментом.
Закрытие сделки: ключевые предпочтения продавца. Определение цены, формы и сроков оплаты. Объем и сроки гарантий и заверений.
Тема 3.3. *Роль, требования к оформления и структура (логика) презентационных материалов.*
Роль презентационных материалов в сделке. Ключевые требования к качеству подготовки материалов (формат, инфографика, объем, структура)
Обязательные разделы: описание сделки, инвестиционные преимущества, макроэкономика и рынок, продукт, положение на рынке, структуры выручки, конкурентные преимущества, конкурентное окружение, SWOT-анализ, история развития, юридическая структура, линии бизнеса, продукты / услуги, производственные мощности ключевые потребители поставщики, организационная структура, ключевой менеджмент, финансовый анализ.
Принцип top-to-bottom: важность и применение.
Соглашение о намерениях: обсуждение ключевых разделов и особенностей на примере конкретных терм-шитов
Обсуждение требований к групповому проекту. Выбор для анализа компаний из списка.

Раздел 4. Предзащита групповых проектов.
Тема 4.1. *Стоимостной анализ сравнительным методов и подготовка соглашения о намерениях.*
Команда 1: стоимостной анализ сравнительным методом и подготовка Соглашение о намерениях – предзащита.
Тема 4.2. *Информационный меморандум.*
Подготовка информационного меморандума Командой 2 – предзащита.
Раздел 5. *Защита групповых проектов в формате деловой игры и имитации переговоров по сделке.*
Защита групповых проектов.

Перечень примерных вопросов для итогового государственного междисциплинарного экзамена

1. Производственная функция в долгосрочном и краткосрочном периоде. Эффект масштаба производства. Технический прогресс и его виды.
2. Естественная монополия в концепции субаддитивности издержек и как результат экономии на масштабе производства.
3. Инфляция и причины ее возникновения. Инфляция спроса, инфляция издержек.
4. Сравнение результатов макроэкономической политики при фиксированном и плавающем валютном курсе
5. Современные тенденции развития кредитных операций коммерческих банков
6. Понятие и характеристика кредитных рисков
7. Основные виды банковских кредитов, их характеристика
8. Резервы на возможные потери по ссуде, их назначение и порядок формирования.
9. Основные формы обеспечения возвратности кредита, их характеристика
10. Банковский риск-менеджмент.

11. Управление ликвидностью коммерческого банка.
12. Управление активами и пассивами банка.
13. Управление кредитным портфелем коммерческого банка.
14. Аккредитивная форма расчетов
15. Клиринговая форма расчетов
16. Динамика соотношения сил в мировой экономике в конце XX – начале XXI века.
17. Основные причины и проявления мирового финансового кризиса 2008 года.
18. Меры и результаты борьбы с мировым финансовым кризисом.
19. Возможности и ограничения инвестиционных критериев при экономической оценке инноваций
20. Денежно-кредитная система Великобритании
21. Денежно-кредитная система США
22. Денежно-кредитная система Франции
23. Виды банковских инвестиций. Стратегические и портфельные инвестиции
24. Венчурное инвестирование
25. Инвестиции банков в производные финансовые инструменты
26. Стратегии хеджирования рисков при инвестициях в финансовые активы
27. Организационная структура и функции инвестиционного банка
28. Глобальные дисбалансы в мировой экономике: пути решения
29. Оффшорные зоны в рамках международных валютных отношений
30. Факторы развития валютных отношений России
31. Проблема интернационализации использования российского рубля
32. Основные процедуры проведения оценки системы внутреннего контроля в коммерческом банке. Подведение итогов оценки системы внутреннего контроля.
33. Основные цели и задачи внутреннего контроля за деятельностью профессионального участника рынка ценных бумаг.
34. Базель II и использование рейтингов при оценке рисков. Требования к внешним рейтингам.
35. Основные виды кредитных рейтингов и основные факторы, влияющие на рейтинг.
36. Использование моделей рейтингов при построении внутренней системы рейтингов в коммерческом банке.
37. Разрешение конфликта интересов между акционерами и менеджментом компании на основе репутации.
38. Роль совета директоров в разрешении конфликта интересов между акционерами и менеджментом компании.

39. Система взаимоотношений между мажоритарным и миноритарными акционерами в компаниях с дисперсной собственностью.
40. Методика оценки рисков компаний по уровню корпоративного управления (методика UBS).
41. Понятие стратегии банка, ее составляющие, виды и формы. Принципы и этапы разработки стратегии банка.
42. Бизнес-план банка и его роль в стратегическом планировании.
43. Понятие и особенности финансовой стратегии коммерческого банка.
44. Основные подходы к формированию маркетинговой стратегии банка.
45. Риск рыночной ликвидности и его влияние на платежеспособность банка.
46. Риск балансовой ликвидности и его влияние на платежеспособность банка.
47. Основные виды кредитных производных инструментов.
48. Регулирование устойчивости банка со стороны Центрального Банка России.
49. Расчет финансовой устойчивости банка по данным финансовой отчетности.
50. Оценка имущественного потенциала предприятия-заемщика, его финансовой устойчивости.

4.3. Фонд оценочных средств для проведения итогового государственного междисциплинарного экзамена по направлению подготовки

4.3.1. Паспорт фонда оценочных средств

1) Перечень компетенций с указанием результатов их освоения

Код контролируемой компетенции	**Контролируемые результаты**	**Наименование оценочного средства**	**Показатели оценки**
Все компетенции	Знания, умения и навыки в соответствии с индикаторами достижения каждой из компетенций	Устный опрос	Правильный, логично структурированный ответ на поставленные вопросы в экзаменационном билете

2а) Описание показателей и критериев оценивания компетенций в ходе проведения государственной итоговой аттестации.

№	**Наименование оценочного средства**	**Краткая характеристика оценочного средства**	**Представление оценочного средства в фонде**
1	Устный опрос	Продукт самостоятельной работы обучающегося, представляющий собой публичное выступление по представлению полученных результатов решения определённой учебно-практической, учебно-исследовательской или научной темы.	Перечень вопросов для обсуждения

2б) Описание критериев шкалы оценивания

Критерии оценки устного ответа на государственном экзамене	A (90-100%)	Ответ на вопросы билета развернутый, уверенный, логически выстроенный. Отвечающий не затрудняется с ответом на уточняющие и дополнительные вопросы и при видоизменении вопросов. Ответ показывает глубокое учебной литературы. Все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены.
	B (82-89%)	Ответ на вопросы билета развернутый, логически выстроенный. Отвечающий, в целом, не затрудняется с ответом на уточняющие и дополнительные вопросы и при видоизменении вопросов, однако, допускает отдельные неточности при ответе на уточняющие и дополнительные вопросы и при видоизменении вопросов.
	C (75-81%)	Ответ на вопросы билета содержит отдельные неточности. Отвечающий, в целом, справляется с ответом на дополнительные и уточняющие вопросы, однако, рассуждения содержат недочёты.
	D (67-74%)	Ответ на вопросы билета, в целом, логически выстроенный. Отвечающий допускает неточности при ответе на уточняющие вопросы. Отвечающий затрудняется с ответом на дополнительные вопросы и при видоизменении вопросов.
	E (60-67%)	Ответ на вопросы билета не всегда последовательный. Отвечающий демонстрирует лишь самое общее владение учебным материалом.

4.4. Перечень основной и дополнительной литературы, необходимой для подготовки к итоговому государственному междисциплинарному экзамену по направлению подготовки

Официальные документы (в последней редакции):

1. Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10.07.2002 № 86-ФЗ.
2. Указание Банка России «Об оценке экономического положения банков» от 03.04.2017 № 4336-У.

Основная литература:

1. Лаврушин О.И. Банковское дело: современная система кредитования : учебное пособие / О.И. Лаврушин, О.Н. Афанасьева. – Москва : КноРус, 2021. – 357 с. – URL: https://bibliocatalog.mgimo.ru:2337/books/938051
2. Тавасиев А.М. Банковское кредитование : учебник / А.М. Тавасиев, Т.Ю. Мазурина, В.П. Бычков ; под ред. А.М. Тавасиева. – 2-е изд., перераб. – Москва : ИНФРА-М, 2020. – 366 с. – URL: https://bibliocatalog.mgimo.ru:2291/catalog/document?id=344607
3. Международные финансы : учебное пособие / В.П. Битков, В.С. Кузнецов, Е.Н. Левитская [и др.] ; под ред. В.Д. Миловидова, Е.Н. Левитской ; МГИМО (У) МИД России, Кафедра международных финансов. – Москва : МГИМО-Университет, 2015. – 245 с. – URL: https://bibliocatalog.mgimo.ru:2107/index.php?page=book_red&id=493564; https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=493564

Дополнительная литература:

1. Чеканский А.Н. Микроэкономика. Промежуточный уровень : учебник для вузов / А.Н. Чеканский, Н.Л. Фролова ; МГУ им. М.В. Ломоносова, Экон. фак. – Москва : Проспект, 2018. – 684 с.
2. Щебарова Н.Н. Международные валютно-финансовые отношения : учебное пособие / Н.Н. Щебарова. – 4-е изд., стер. – Москва : ФЛИНТА, 2021. – 220 с. – URL: https://bibliocatalog.mgimo.ru:2107/index.php?page=book_red&id=93655; https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=93655

Интернет-ресурсы, базы данных

№ п/п	Наименование	Характеристики ресурса
1.	ЭБС ZNANIUM ООО «ЗНАНИУМ» http://znanium.ru/	Доступ к базовой коллекции и книгам издательств-партнеров. Содержит книги, журналы, статьи из различных изданий (более 53 тыс.).
2.	ЭБС «Университетская библиотека онлайн» ООО «НексМедиа» https://biblioclub.ru/	Доступ к базовой коллекции, отдельным коллекциям издательств «Проспект», «Аспект Пресс», «Восточная книга». Ресурс содержит учебники, учебные пособия, монографии, периодические издания, справочники, словари, энциклопедии, видео- и аудиоматериалы, художественную литературу (более 141 тыс. наименований). Также содержит книги издательства «МГИМО-Университет» с 2014 года по настоящее время и постоянно пополняется.
3.	ЭБС BOOK.RU «КноРус медиа» https://www.book.ru/	Базовая коллекция содержит более 23 тыс. учебников и монографий по 20 тематическим категориям.
4.	Образовательная платформа Юрайт ООО «Электронное издательство Юрайт» https://urait.ru/	В подписке доступ ко всем научным изданиям и учебникам ВПО.
5.	WILEY https://onlinelibrary.wiley.com/	Более 1,5 тысяч журналов издательства.
6.	Springer Nature https://link.springer.com/	Полнотекстовая коллекция Springer Journals с 2018 по н/вр. Полнотекстовая коллекция Springer Journals Archive 1832 - 1996 гг. Полнотекстовая коллекция книг Springer eBook Collections, включая издания текущего года

4.5. Описание материально-технической базы, обеспечивающей проведение государственной итоговой аттестации

Диктофон, компьютерная техника с возможностью дистанционного проведения аттестации (программы Zoom, Webinar и т.п.)., MS PowerPoint, проектор.

5. Подготовка к защите и защита выпускной квалификационной работы

5.1. Перечень результатов обучения, соотнесенных с планируемыми результатами освоения основной профессиональной образовательной программы

В результате освоения основной профессиональной образовательной программы обучающийся должен овладеть следующими результатами обучения:

Коды компетенций	***Содержание компетенций***	***Индикаторы достижения компетенций***	***Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине***
УК-1	Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий.	ИУК-1.1. Знать виды, методы и концепции критического анализа.	**Знания:** концепции критического анализа **Умения:** применение методов критического анализа в области профессиональной деятельности Навыки: проведение критического анализа проблемных ситуаций для выработки стратегии действий
		ИУК-1.2. Уметь применять виды, методы и концепции критического анализа при выработке плана действий в проблемных ситуациях	**Знания:** знать виды, методы и концепции критического анализа. **Умения:** осуществлять критический анализ **Навыки:** вырабатывать стратегию действий
		ИУК-1.3. Владеть основными принципами, определяющими цель и стратегию решения сложных ситуаций	**Знания:** методы применения **Умения:** применять методы критического анализа **Навыки:** разработка плана действий в критических ситуациях
УК-2	Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла	ИУК-2.1. Знать организационные и технологические методы, принципы и инструменты, используемые в проектной работе; методы, критерии и параметры представления, описания и оценки результатов/продуктов проектной деятельности.	**Знания:** организационные и технологические методы, принципы и инструменты, используемые в проектной работе **Умения:** совершенствование методов проведения проектной работы Навыки: реализация поставленных целей проектной работы
		ИУК-2.2. Уметь разрабатывать техническое задание проекта, его план-график; составлять, проверять и анализировать проектную документацию; составлять и представлять результаты проекта в виде отчетов, статей, выступлений на конференциях; организовывать и координировать работу участников проекта.	**Знания:** цели и задачи проекта **Умения**: формулирование данных целей и задач, а также планирование времени для их реализации с учётом различных факторов и условий **Навыки:** выявление и оптимальное использование собственных ресурсов для достижения цели и задач

		ИУК-2.3. Владеть навыками эффективной организации и координации этапов реализуемого проекта с целью достижения наилучшего результата при балансировании между объемом работ и ресурсами.	**Знания:** направления совершенствования практической работы в банковском бизнесе **Умения:** определение и планирование направлений совершенствования практической работы в банковском бизнесе **Навыки:** приёмы определения и планирования направлений совершенствования практической работы в банковском бизнесе
УК-3	Способен организовывать и руководить работой команды, вырабатывая командную стратегию для достижения поставленной цели	ИУК-3.1. Знать основные правила и условия для организации эффективной командной работы; базовые принципы, определяющие план действий для достижения поставленной цели.	**Знания:** основные правила и условия для организации эффективной командной работы **Умения:** навыки организации эффективной командной работы Навыки: применение правил и условий для организации командной работы
		ИУК-3.2. Уметь осуществлять руководство членами команды, распределяя и делегируя полномочия между ними для достижения наиболее быстрого и лучшего результата.	**Знания:** правила и методы руководства членами команды **Умения:** осуществление руководства членами команды **Навыки:** правильное распределение полномочий для достижения лучшего результата
		ИУК-3.3. Владеть навыками грамотной и эффективной организации, координации и руководства командным взаимодействием при решении профессиональных задач для достижения поставленной цели.	**Знания:** методы организации командной работы **Умения:** достижение поставленной цели в команде **Навыки:** организация, координация и руководство командным взаимодействием
УК-4	Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия	ИУК-4.1. Знать основные принципы и правила деловой, академической и профессиональной этики; основные средства информационно-коммуникационных технологий.	**Знания:** основные принципы и правила деловой, академической и профессиональной этики **Умения:** совершенствование основных средств информационно-коммуникационных технологий **Навыки:** реализация поставленных целей по совершенствованию основных средств информационно-коммуникационных технологий
		ИУК-4.2. Уметь грамотно, четко и доступно излагать в письменной и/или устной форме научную и профессиональную информацию на русском и иностранном(-ых) языках; создавать письменные тексты официально-делового и научного стилей речи на русском и иностранном(-ых) языках при изложении профессиональных вопросов; редактировать и корректировать	**Знания:** цели и задачи современных информационно-коммуникационных технологий **Умения:** грамотно, четко и доступно излагать в письменной и/или устной форме научную и профессиональную информацию на русском и иностранном(-ых) языках **Навыки:** создавать письменные тексты официально-делового и научного стилей речи на русском и иностранном(-ых) языках при изложении профессиональных вопросов

		официально-деловые, научные и профессиональные тексты на русском и иностранном(-ых) языках; использовать современные информационно-коммуникационные технологии для академического и профессионального взаимодействия.	
		ИУК-4.3. Владеть навыками эффективной устной и письменной коммуникацией в процессе академического и профессионального взаимодействия на русском и иностранном(-ых) языках, в том числе с использование современных информационно-коммуникационных технологий.	**Знания:** основы профессиональной коммуникации **Умения:** использование современных информационно-коммуникационных технологий **Навыки:** эффективная устная и письменная коммуникация в процессе академического и профессионального взаимодействия на русском и иностранном(-ых) языках
УК-5	Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия.	ИУК-5.1. Знать основные концепции, трактовки и компоненты понятий «культура» и «межкультурные коммуникации»	**Знания:** основные концепции, трактовки и компоненты понятий «культура» и «межкультурные коммуникации». **Умения:** совершенствование навыков межкультурной коммуникации **Навыки:** реализация поставленных целей по совершенствованию навыков межкультурной коммуникации
		ИУК-5.2. Уметь коммуницировать и создавать официально-деловые, научные и профессиональные тексты, учитывая цивилизационные, национальные, этнокультурные и конфессиональные особенности аудитории/собеседника/оппонента.	**Знания:** основные концепции, трактовки и компоненты понятий «культура» и «межкультурные коммуникации». **Умения:** коммуницировать и создавать официально-деловые, научные и профессиональные тексты **Навыки:** реализация поставленных целей по совершенствованию навыков межкультурной коммуникации
		ИУК-5.3. Владеть навыками и приемами эффективной межкультурной коммуникации, основанной на знании разнообразия культур.	**Знания:** навыки и приемы эффективной межкультурной коммуникации **Умения:** совершенствование навыков межкультурной коммуникации **Навыки:** реализация поставленных целей по совершенствованию навыков межкультурной коммуникации
УК-6	Способен определять и реализовывать приоритеты собственной деятельности и	ИУК-6.1. Знать основы, направления, источники и способы совершенствования профессиональной деятельности с учетом	**Знания:** основы практической работы в банковском бизнесе **Умения:** совершенствование практической работы в банковском бизнесе с учётом различных условий

	способы ее совершенствования на основе самооценки.	условий, средств, личностных возможностей, этапов карьерного роста и требований рынка труда.	и факторов **Навыки:** реализация поставленных целей по совершенствованию практической работы в банковском бизнесе
		ИУК-6.2. Уметь правильно формулировать цели, задачи и планировать время для профессионального развития и карьерного роста с учетом условий, средств, личностных возможностей, и требований рынка труда; оптимально использовать собственные ресурсы и возможности для успешной профессиональной деятельности; критически оценивать собственные ресурсы и возможности для успешной профессиональной деятельности	**Знания:** цели и задачи профессионального развития и карьерного роста в банковском бизнесе **Умения:** формулирование данных целей и задач, а также планирование времени для их реализации с учётом различных факторов и условий **Навыки:** выявление и оптимальное использование собственных ресурсов для достижения цели и задач профессионального развития и карьерного роста в банковском бизнесе
		ИУК-6.3. Владеть навыками и приемами определения, планирования, реализации и совершенствования профессиональной деятельности с учетом условий, средств, личностных возможностей, этапов карьерного роста и требований рынка труда.	**Знания:** направления совершенствования практической работы в банковском бизнесе **Умения:** определение и планирование направлений совершенствования практической работы в банковском бизнесе **Навыки:** приёмы определения и планирования направлений совершенствования практической работы в банковском бизнесе
ОПК-1	Способен решать практические и (или) научно-исследовательские задачи в области финансовых отношений на основе применения знаний фундаментальной экономической науки	ИОПК-1.1. Обладает фундаментальными знаниями в области финансов	**Знания:** теории и концепции финансов **Умения:** приобретение и расширение фундаментальных знаний в области финансов **Навыки:** систематизация и использование фундаментальных знаний в области финансов
		ИОПК-1.2. Умеет использовать фундаментальные знания для решения прикладных и/или исследовательских задач	**Знания:** подходы к решению прикладных или исследовательских задач **Умения:** выявление и постановка прикладных и исследовательских задач **Навыки:** применение фундаментальных знаний для решения прикладных и исследовательских задач
		ИОПК-1.3. Владеет навыками выбора методов решения практических и исследовательских задач на основе фундаментальных экономических знаний	**Знания:** методы решения практических и исследовательских задач **Умения:** применение фундаментальных экономических знаний **Навыки:** выбор конкретных методов решения практических и исследовательских задач на основе фундаментальных экономических

			знаний
ОПК-2	Способен применять продвинутые инструментальные методы экономического и финансового анализа в прикладных и/или фундаментальных исследованиях в области финансовых отношений, в том числе, с использованием интеллектуальных информационно-аналитических систем	ИОПК-2.1. Обладает знаниями о продвинутых инструментальных методах экономического и финансового анализа в области финансовых отношений	**Знания:** продвинутые инструментальные методы экономического и финансового анализа **Умения:** применение инструментальных методов анализа в области финансовых отношений **Навыки:** выбор оптимального инструментального метода
		ИОПК-2.2. Умеет применять знания о продвинутых инструментальных методах экономического и финансового анализа при проведении прикладных и/или фундаментальных исследований в области финансовых отношений	**Знания:** продвинутые инструментальные методы экономического и финансового анализа **Умения:** проведение прикладных и/или фундаментальных исследований **Навыки:** использование продвинутых инструментальных методов экономического и финансового анализа при проведении прикладных и /или фундаментальных исследований в области финансовых отношений
ОПК-3	Способен обобщать и критически оценивать результаты научных исследований и самостоятельно выполнять исследовательские проекты в финансах и смежных областях	ИОПК-3.1. Разрабатывает программу прикладного и/или фундаментального исследования в области финансовых отношений на основе оценки и обобщения результатов научных исследований, проведенных другими авторами	**Знания:** подходы к формированию программ прикладных и/или фундаментальных исследований **Умения:** оценка и обобщение результатов ранее выполненных научных исследований **Навыки:** разработка авторской программы исследований в области финансовых отношений на основе оценки и обобщения ранее выполненных научных исследований
		ИОПК-3.2. Готовит аналитическую записку по результатам прикладного и/или фундаментального исследования в области финансовых отношений	**Знания:** структура и правила оформления аналитических записок по результатам исследований **Умения:** обобщение и представление в виде аналитической записки результатов исследований **Навыки:** подготовка аналитической записки по результатам исследования в области финансовых отношений
		ИОПК-3.3. Обобщает выводы, готовит заключение и формулирует рекомендации по результатам прикладного и/или фундаментального исследования в области финансовых отношений	**Знания:** подготовка заключений и рекомендаций по итогам исследований **Умения:** формулирование и корректное представление выводов и рекомендаций по итогам исследований **Навыки:** обобщение выводов и разработка рекомендаций по итогам исследования в области финансовых отношений
ОПК-4	Способен обосновывать и принимать финансово-	ИОПК-4.1. Разрабатывает организационно-управленческие решения в	**Знания:** подходы к выработке и принятию организационно-управленческих решений

	экономические и организационно - управленческие решения в профессиональной деятельности	финансовой сфере	**Умения:** определения последствий, связанных с принятием организационно-управленческих решений в финансовой сфере **Навыки:** разработка организационно-управленческих решений в финансовой сфере и оценка их последствий
		ИОПК-4.2. Владеет навыками аргументированного убеждения в поддержку предлагаемых финансово-экономических и организационно-управленческих решений в сфере финансов	**Знания:** инструменты и техники риторики в профессиональной сфере **Умения:** применение инструментов и техник риторики для продвижения предлагаемых решений **Навыки:** аргументированное убеждение в поддержку предлагаемых финансово-экономических и организационно-управленческих решений в сфере финансов
		ИОПК-4.3 Контролирует результаты выполнения принимаемых финансово-экономических и организационно-управленческих решений	**Знания:** методов осуществления контроля за выполнением финансово-экономических и организационно-управленческих решений **Умения:** выбор оптимальных методов осуществления контроля **Навыки:** применение на практике выбранных методов контроля за выполнением финансово-экономических и организационно-управленческих решений
ПК-1	Способен анализировать глобальные финансовые и экономические процессы и исследовать их, используя современные теории и модели, аккумулируя данные, полученные из различных источников информации.	ИПК-1.1. Знает алгоритм отбора методов аналитической работы с финансовой информацией	**Знания:** методы аналитической работы с финансовой информацией **Умения:** осуществление отбора оптимальных методов аналитической работы с финансовой информацией **Навыки:** реализация алгоритма отбора методов аналитической работы с финансовой информацией
		ИПК-1.2. Умеет определять задачи аналитических исследований в области финансов с целью подбора оптимального метода анализа	**Знания:** задачи аналитических исследований в области финансов **Умения:** подбор оптимального метода анализа **Навыки:** определение задач аналитических исследований в области финансов с целью подбора оптимального метода анализа
		ИПК-1.3. Владеет навыками выбора метода анализа финансовой информации	**Знания:** методы аналитической работы с финансовой информацией **Умения:** осуществление отбора оптимальных методов аналитической работы с финансовой информацией **Навыки:** выбор методов аналитической работы с финансовой информацией
ПК-2	Способен генерировать идеи и принимать оптимальные финансовые и	ИПК-2.1. Знает оптимальные приемы и методы отбора информации для проведения	**Знания:** методы аналитической работы с финансовой информацией **Умения:** осуществление отбора оптимальных методов

	экономические решения на основе аналитических материалов, в том числе полученных с применением современных информационных технологий	соответствующего анализа	аналитической работы с финансовой информацией **Навыки**: выбор методов аналитической работы с финансовой информацией
		ИПК-2.2. Умеет проводить расчет и анализ финансовых показателей на микро- и макроуровнях в соответствии с поставленными задачами	**Знания:** основные финансовые показатели на микро- и макроуровне **Умения:** рассчитывает финансовые показатели на микро- и макроуровнях в соответствии с поставленными задачами **Навыки:** анализирует финансовые показатели на микро- и макроуровнях в соответствии с поставленными задачами
		ИПК-2.3. Владеет навыками оценки финансовых показателей и составления прогноза их динамики	**Знания:** основные финансовые показатели на микро- и макроуровне **Умения:** оценка финансовых показателей **Навыки:** составление прогноза динамики основных финансовых показателей на микро- и макроуровне
ПК-3	Способен проводить самостоятельные исследования в соответствии с разработанной программой.	ИПК-3.1. Знает логику, методы и инструменты проведения научного исследования	**Знания:** подходы к проведению научного исследования **Умения:** выстраивание логики проведения научного исследования Навыки: применение методы и инструменты проведения научного исследования
		ИПК-3.2. Умеет разрабатывать программу и выбирать инструменты научного исследования в соответствии с поставленными задачами	**Знания:** подходы к разработке программы научного исследования **Умения:** разработка программы научного исследования **Навыки:** выбор инструментов научного исследования в соответствии с поставленными задачами
ПК-4	Способен представлять результаты проведенного исследования научному сообществу в виде статьи или доклада	ИПК-4.1. Знает приемы и методы сбора материалов, их обработки, формулирования выводов и правила оформления научной работы	**Знания:** подходов к проведению научной работу **Умения:** использование приёмов и методов сбора материалов, их обработки при проведении научной работы **Навыки:** формулирование выводов и следование правилам оформления научной работы
		ИПК-4.2. Умеет организовывать проведение и обработку результатов научных исследований в области финансов	**Знания:** результатов научных исследований в области финансов **Умения:** проведение научных исследований в области финансов **Навыки:** обработка результатов научных исследований в области финансов
		ИПК-4.3. Оценивает полученные результаты и формулирует выводы и рекомендации по результатам проведенного научного исследования	**Знания:** подходы к оценке полученных результатов проведённого научного исследования **Умения:** формулирование выводов и рекомендаций по результатам проведённого исследования **Навыки:** оценка результатов

			проведённого научного исследования
ПК-5	Способен разрабатывать проектные решения, направленные на повышение финансовых и экономических показателей на микро- и макроуровнях	ИПК-5.1. Знает принципы планирования в организациях	**Знания:** принципы плановой деятельности **Умения:** использовать принципы планирования **Навыки:** планирование в организациях
		ИПК-5.2. Разрабатывает планы реализации конкретных проектов и программ в организациях	**Знания:** подходы к разработке планов и программ **Умения:** разработка планов и программ в организациях **Навыки:** реализация планов конкретных проектов и программ в организациях
ПК-6	Способен проводить оценку финансовой и экономической эффективности деятельности на микро- и макроуровнях	ИПК-6.1. Владеет методиками расчета финансовой эффективности разработанных проектов	**Знания:** подходы к оценке эффективности разработанных проектов **Умения:** расчёт финансовой эффективности разработанных проектов **Навыки:** применение методик расчета финансовой эффективности разработанных проектов
		ИПК-6.2. Определяет перечень значимых финансово-экономических рисков и оценивает роль фактора неопределенности применительно к разработанным проектам	**Знания:** значимые финансово-экономические риски применительно к разработанным проектам **Умения:** оценка роли фактора неопределённости применительно к разработанным проектам **Навыки:** определение перечня значимых финансово-экономических рисков и роли фактора неопределенности применительно к разработанным проектам
ПК-7	Способен разрабатывать варианты управленческих решений и обосновывать их выбор на основе критериев социально-экономической и финансовой эффективности	ИПК-7.1. Знает принципы бюджетного и финансового планирования в организациях	**Знания:** подходы к финансовому планированию в организациях **Умения:** осуществление бюджетного планирования в организациях **Навыки:** применение принципов финансового и бюджетного планирования в организациях
		ИПК-7.2. Владеет навыками составления бюджетов и финансовых планов организаций, включая финансово-кредитные, а также расчетов к бюджетам бюджетной системы Российской Федерации	**Знания:** финансовых планов организаций и бюджетных расчётов **Умения:** составление бюджетов бюджетной системы Российской Федерации **Навыки:** разработка финансовых планов и бюджетов организаций, включая финансово-кредитные
ПК-8	Способен разрабатывать и реализовывать технологии проектного управления на предприятиях и в организациях	ИПК-8.1. Знает принципы формирования финансовой политики и стратегии организаций, включая финансово-кредитные институты и публично-правовые образования, на	**Знания:** принципы финансовой политики и стратегии организаций **Умения:** применение принципов финансовой политики и стратегии организаций, включая финансово-кредитные институты и публично-правовые образования

	различных форм собственности, в органах государственной и муниципальной власти	различных временных интервалах	**Навыки:** формирование финансовой политики и стратегии организаций, включая финансово-кредитные институты и публично-правовые образования на различных временных интервалах
		ИПК-8.2. Участвует в практической разработке и внедрении разработанной финансовой политики и стратегии развития организаций, включая финансово-кредитные институты и публично-правовые образования, с учётом критериев финансово-экономической эффективности	**Знания:** практическая разработка финансовой политики и стратегии организаций **Умения:** применение разработанной финансовой политики и стратегии организаций, включая финансово-кредитные институты и публично-правовые образования **Навыки:** внедрение разработанной финансовой политики и стратегии организаций, включая финансово-кредитные институты и публично-правовые образования на различных временных интервалах
ДПК-1	Способен вести аналитическую работу в сфере международного банковского бизнеса на основе применения знаний фундаментальной экономической науки и особенностей регулирования данной сферы	ИДПК-1.1. Владеет навыками аналитической работы в сфере международного банковского бизнеса	**Знания:** продвинутые инструментальные методы анализа в области банковского бизнеса **Умения:** продвинутые инструментальные методы анализа в области банковского бизнеса **Навыки:** применение выбранных продвинутых инструментальных методов анализа в области банковского бизнеса
		ИДПК-1.2. Знает особенности регулирования банковской деятельности на международном уровне	**Знания:** продвинутые инструментальные методы регулирования банковской деятельности **Умения:** обосновывать выбор в пользу тех или иных продвинутых инструментальных методов экономического и финансового регулирования **Навыки:** применение выбранных продвинутых инструментальных методов анализа в области банковского бизнеса
ДПК-2	Способен планировать и проводить эмпирические исследования в сфере международного банковского бизнеса	ИДПК-2.1. Знает методологию осуществления эмпирических исследований в сфере банковского дела	**Знания:** методологии осуществления эмпирических исследований в сфере банковского дела **Умения:** использует статистические данные исследований в банковском бизнесе. **Навыки:** организации эмпирических исследований в сфере банковского дела
		ИДПК-2.2. Осуществляет эмпирические исследования международного банковского бизнеса самостоятельно и в составе творческих коллективов	**Знания:** принципов организации эмпирических исследований в сфере банковского дела **Умения:** осуществление исследований в области международного банковского бизнеса **Навыки:** взаимодействия в коллективе при проведении

			эмпирических исследований международного банковского бизнеса самостоятельно и в составе творческих коллективов
ДПК-3	Способен участвовать в разработке и реализации проектов в сфере международного банковского бизнеса, в том числе, связанных с кредитованием, организацией финансирования компаний топливно-энергетического сектора	ИДПК-3.1. Участвует в разработке проектов в сфере международного банковского бизнеса	**Знания:** результаты разработки проектов в области международного банковского бизнеса **Умения:** оценка и обобщение результатов разработки проектов в области международного банковского бизнеса **Навыки:** формирование плана разработки проектов в области международного банковского бизнеса
		ИДПК-3.2. Участвует в практической реализации проектов в сфере международного банковского бизнеса, в том числе, связанных с организацией финансирования и кредитованием компаний топливно-энергетического комплекса	**Знания:** принципы реализации проектов в сфере международного банковского бизнеса **Умения:** структурирование материала для реализации проектов в сфере международного банковского бизнеса **Навыки:** написания аналитических записок по результатам реализации проектов в сфере международного банковского бизнеса
ДПК-4	Способен осуществлять управленческую деятельность в сфере международного банковского бизнеса, в том числе, руководить подразделениями банков, которые ведут непосредственную работу с иностранными контрагентами на различных рынках	ИДПК-4.1. Владеет навыками управленческой деятельности в финансовой сфере	**Знания:** основные навыки управленческой деятельности в финансовой сфере **Умения:** сбор и обработка материалов для управленческой деятельности в финансовой сфере **Навыки:** использование приёмов и методов сбора материалов, их обработки, формулирования выводов и правила оформления научной работы в области финансов
		ИДПК-4.2. Руководит подразделениями банков, которые ведут непосредственную работу с иностранными контрагентами на различных рынках, контролирует и отчитывается о её результатах	**Знания:** подходы к ведению работы с иностранными контрагентами **Умения:** руководство подразделениями банков, которые ведут непосредственную работу с иностранными контрагентами на различных рынках **Навыки:** обработка результатов работы выбранных подразделений

5.2. Рекомендации обучающимся по подготовке к защите и защите выпускной квалификационной работы

Список примерных тем выпускной квалификационной работы:

1. Формирование основных направлений стратегии развития розничного кредитования в банке на среднесрочную перспективу
2. Сравнительная оценка эффективности банков различной формы собственности
3. Моделирование вероятности дефолта в рамках стран БРИКС

4. Особенности формата интеграции в зависимости от стадии зрелости поглощаемой компании
5. Анализ кредитоспособности компаний общественного сектора
6. Перспективы использования механизма ГЧП в проектах развития железнодорожного транспорта
7. Тенденции развития проектного финансирования в области возобновляемых источников энергии
8. Влияние новых финансовых технологий на рынки капитала и инвестиционный банкинг
9. Оценка кредитного риска банка для инвестиционных проектов на основе методов многомерного анализа
10. Анализ последних тенденций на рынке сжиженного природного газа и их влияния на сделки проектного финансирования
11. Особенности оценки рыночной стоимости компаний нефтесервисной отрасли
12. Валидация методов оценки кредитного риска российских корпоративных облигаций
13. Разработка методов оценки банковских резервов в условиях вариативных требований к отчетности
14. Построение рейтингов субъектов федерации для управления кредитованием региональных программ развития
15. Методы повышения эффективности операционной деятельности коммерческого банка
16. Совершенствование методов централизации риск-менеджмента в банковской группе
17. Анализ возможностей долгового финансирования российских банков на рынках капитала Китая
18. Особенности размещения облигаций в условиях ограниченного доступа к мировым рынкам капитала
19. Основные направления повышения эффективности банковских операций, связанных с экспортно-импортными сделками на примере ЭКСАР
20. Оценка перспектив прямых инвестиций в телекоммуникационный сектор РФ в контексте зарубежного опыта
21. Роль НПФ в формировании ресурсной базы банка
22. Проектное финансирование как эффективная форма привлечения инвестиций в инфраструктурные проекты
23. Риски проектного финансирования при реализации проектов в сфере недвижимости
24. Влияние теневого банковского сектора на экономики стран-партнеров: на примере России и Китая
25. Роль банков в финансировании и кредитовании инфраструктурных проектов, реализуемых на основе государственно-частного партнерства
26. Современные подходы коммерческого банка к обслуживанию корпоративных клиентов (на примере «Газпромбанк» (Акционерное общество)
27. Оценка эффективности реализации инвестиционных проектов по схеме проектного финансирования в нефтесервисной отрасли России
28. Сравнение финансовых систем стран Евразийского экономического союза
29. Оценка устойчивости и эффективности иностранных дочерних банков в России
30. Роль рейтингования в кредитных бизнес-процессах

31. Инвестиционная оценка и прямые инвестиции в объекты интернет-сервиса
32. Клиентоориентированные подходы к разработке и внедрению новых банковских услуг
33. Методы оценивания нефтегазовых проектных компаний для целей банковского проектного финансирования
34. Совершенствование бизнес-моделей российских банков в условиях финансовой нестабильности
35. Современные тенденции оценки стоимости банков в процессе сделок слияний и поглощений в России
36. Особенности банковского кредитования системообразующих предприятий энергетического машиностроения в современных условиях.

По письменному заявлению обучающегося (нескольких обучающихся, выполняющих выпускную квалификационную работу совместно) организация может в установленном ею порядке предоставить обучающемуся (обучающимся) возможность подготовки и защиты выпускной квалификационной работы по теме, предложенной обучающимся (обучающимися), в случае обоснованности целесообразности ее разработки для практического применения в соответствующей области профессиональной деятельности или на конкретном объекте профессиональной деятельности. Для подготовки выпускной квалификационной работы за обучающимся (несколькими обучающимися, выполняющими выпускную квалификационную работу совместно) распорядительным актом организации закрепляется руководитель выпускной квалификационной работы из числа работников организации и при необходимости консультант (консультанты).

Рекомендации по написанию, подготовке к защите и защите выпускной квалификационной работы

Композиционная структура выпускной квалификационной работы студента магистратуры является формой организации научного материала, отражающей логику исследования, обеспечивающей единство и взаимосвязанность всех элементов содержания. Структура ВКР должна соответствовать критериям целостности, системности, связности и соразмерности (соответствия объема фрагмента текста его научной емкости). Структура ВКР студента магистратуры включает в себя следующие основные элементы, перечисленные в порядке их расположения:

- титульный лист;
- оглавление;
- введение;
- основная часть;
- заключение;
- список использованных источников и литературы;
- приложения (если есть);
- вспомогательные указатели (если есть). Обязательными структурными элементами ВКР являются введение, главы основной части, заключение и список использованных

источников и литературы. Титульный лист является первой страницей выпускной квалификационной работы, служит источником информации, необходимой для обработки и поиска документа.

Оглавление – перечень основных частей выпускной квалификационной работы с указанием страниц, на которые их помещают. Оглавление – это логическая основа всей работы, от правильности его составления зависит структура и форма изложения материала. Оглавление работы показывает степень понимания автором выбранной темы, основные направления исследования. «Оглавление» отражает структуру работы и должно быть представлено на отдельном листе. При его составлении применяется многоуровневая система нумерации. Каждая глава состоит из параграфов. Главы и параграфы нумеруются арабскими цифрами и должны иметь соответствующие названия, которые характеризуют рассматриваемые в них вопросы. После цифры ставится точка (например: 3.5.2.) и пишется соответствующий заголовок. Введение, заключение, список литературы и приложения в оглавлении выпускной квалификационной работы нумерации не подлежат. Заголовки в оглавлении должны точно повторять заголовки в тексте. Не допускается сокращать или давать заголовки в другой формулировке. Последнее слово заголовка соединяют отточием с соответствующим ему номером страницы в правом столбце оглавления.

Во введении отражаются:

Обоснование выбора темы исследования, в том числе ее актуальность, научная новизна и/или практическая значимость. Раскрывается суть научной проблемы, обосновывается социальная и научная значимость темы, аргументируется необходимость решения поставленной проблемы для соответствующей отрасли науки или сферы профессиональной деятельности. Определяется степень разработанности темы.

Научная новизна подразумевает новый научный результат, новое знание, привносимое в область научных исследований, новое решение поставленной проблемы, ожидаемое по завершении исследования. Новизна может выражаться в новизне объекта или предмета исследования, вовлечении в научный оборот нового теоретического или эмпирического материала, новых источников, в иной постановке известных проблем и задач, новом методе решения или в новом применении известного решения или метода, в новых результатах эксперимента, в проверке существующих моделей на новом эмпирическом материале, разработке оригинальных моделей и т.п.

Практическая значимость исследования, в том числе теоретического, определяется возможностями прикладного использования его результатов (с указанием области применения и оценкой эффективности).

Объект и предмет исследования. Объектом исследования является та часть реальности (процесс, явление, знание, порождающие проблемную ситуацию), которая изучается и/или преобразуется исследователем. Предмет исследования находится в рамках объекта, это те его стороны и свойства, которые непосредственно рассматриваются в данном исследовании. Предмет исследования чаще всего совпадает с определением его темы или очень близок к нему.

Рабочая гипотеза выступает как предварительное положение, выдвигаемое в качестве условного объяснения некоторого явления. Она играет роль руководящего принципа, направляющего и корректирующего дальнейшие наблюдения и эксперименты. Гипотеза выдвигается для решения некоторой конкретной проблемы: объяснения новых фактических данных, устранения противоречий теории с отрицательными результатами экспериментов, т.е. восполнить пробелы эмпирического познания или связать различные эмпирические знания в единое целое либо дать предварительное объяснение факту или совокупности фактов.

Определение территориально-хронологических рамок исследования. Указываются допущения и ограничения, определяющие масштаб исследования в целом (по времени, пространству, исходным данным).

Цель и задачи исследования. Целью исследования является решение поставленной научной проблемы, получение нового знания о предмете и объекте исследования. Наряду с целью исследования может быть сформулирована гипотеза исследования как предположение о наличии и характере связей, объяснение наблюдаемым явлениям и событиям, которое требует эмпирического обоснования и подкрепления. Задачи исследования определяются поставленной целью/гипотезой и представляют собой конкретные последовательные этапы достижения поставленной цели.

Теоретико-методологические основы исследования. Обосновывается выбор тех или иных подходов, теорий, концепций и принципов, которые используются при проведении исследования и служат для обоснования гипотезы и/или основных тезисов работы. Описывается терминологический аппарат исследования. Определяются и характеризуются конкретные методы (как общенаучные, так и частнонаучные) и методики проведения исследования и решения поставленных задач, методика и техника проведения эксперимента, обработки результатов и т.п. При проведении количественного исследования отмечаются основные способы обработки исходных данных и верификации полученных результатов. В зависимости от типа исследования (методологическое, эмпирическое) указанные аспекты раскрываются в отдельной главе (главах) диссертации, либо выступают самостоятельным предметом изучения. Освещение степени разработанности выбранной темы в отечественной и зарубежной литературе. Основная научная литература по теме исследования группируется по тематическим и проблемным группам, отмечаются и характеризуются ключевые научные работы, затрагивающие предмет и объект исследования. Характеризуется эволюция изучения предмета и объекта исследования, отмечается вклад основных работ в его разработку и лакуны, которые собирается восполнить магистрант в своей работе.

Выбор источников. Указываются основные источники, использованные в исследовании, сгруппированные тематически. Характеризуются критерии выборки источников из генеральной совокупности и степень репрезентативности выборки.

Структура исследования. Характеризуется последовательность выполнения задач и основных этапов исследования путем описания его структуры, разбитой на главы и параграфы.

Основная часть выпускной квалификационно работы магистра состоит из нескольких глав (разделов). Каждая глава (раздел) должна соответствовать общей цели работы и соответствующей задаче, которые определены автором во введении. Между главами должна быть логическая связь. Главы могут подразделяться на параграфы и пункты. Количество глав не может быть менее двух. В конце каждой главы даются краткие выводы по ней. В заключительной части излагаются основные результаты исследования и выводы, к которым пришел автор в процессе работы над темой, дается своя оценка перспектив развития исследуемой проблематики, формулируется практические рекомендации, вытекающие из работы над темой. Содержание введения, основной части и заключения ВКР должно точно соответствовать теме работы и полностью ее раскрывать. Работа не может быть компилятивной и описательной. Содержание работы должно удовлетворять современному состоянию научного знания и квалификационным требованиям, предъявляемым к подготовке магистра. ВКР должна в обязательном порядке быть снабжена научно-справочным аппаратом, в работе должны присутствовать сноски на использованные источники и литературу. Работа должна полностью носить характер самостоятельного научного исследования, в ней должен отсутствовать плагиат. Наличие плагиата является основанием для выставления неудовлетворительной оценки на защите. Все материалы справочного и вспомогательного характера (не вошедшие в основной текст таблицы, графики, иллюстрации) выносятся в приложения.

На каждую ВКР должен быть подготовлен отзыв научного руководителя объёмом 1-2 стр. А4. Отзыв должен завершаться выводом научного руководителя о соответствии выпускной квалификационной работы всем требованиям, предъявляемым к подобным работам. Научный руководитель должен указать возможность допуска выпускной квалификационной работы к защите. Выпускные квалификационные работы подлежат обязательному рецензированию. В качестве рецензентов могут привлекаться специалисты, работающие на предприятиях, организациях и в научных учреждениях по профилю выпускной квалификационной работы; профессора и преподаватели других высших учебных заведений или данного вуза, не работающие на выпускающей кафедре.

Защита выпускной квалификационной работы проводится на открытом заседании ГЭК. Обучающийся должен тщательно подготовиться к защите: составить конспект или план доклада, подготовить наглядные материалы (таблицы, графики, раздаточный материал и т.п.) для иллюстрации важнейших положений выступления, должен быть готов к ответам на замечания рецензента и т.д. Наглядные материалы рекомендуется представить на слайдах, выполненных в Microsoft Office PowerPoint или в формате pdf. Доклад, который обучающийся делает перед государственной экзаменационной комиссией, существенно влияет на окончательную оценку работы. Он должен быть кратким (до10 минут), логически выстроенным, ясным и по существу темы выпускной квалификационной работы, с акцентом на аргументации основных выводов по работе в целом.

Во время защиты обучающемуся могут быть заданы членами ГЭКа вопросы по содержанию выпускной квалификационной работы. Ответы следует давать кратко и мотивированно. После доклада, ответов на замечания рецензента и на вопросы членов ГЭК оглашается отзыв научного руководителя. По результатам защиты выпускной квалификационной работы ГЭК принимает решение об оценке работы и ее защиты в

целом, о присвоении квалификации магистра.

5.3. Фонд оценочных средств для проведения защиты выпускной квалификационной работы

5.3.1. Паспорт фонда оценочных средств

1) Перечень компетенций с указанием результатов их освоения

Код контролируемой компетенции	Контролируемые результаты	Наименование оценочного средства	Показатели оценки
Все компетенции	Знания, умения и навыки в соответствии с индикаторами достижения каждой из компетенций	Выступление на защите ВКР	Логично структурированная презентация результатов студенческого научного исследования, правильные исчерпывающие ответы на уточняющие вопросы

2а) Описание показателей и критериев оценивания компетенций в ходе проведения государственной итоговой аттестации.

№/п	Наименование оценочного средства	Краткая характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в фонде
1	Выступление на защите ВКР	Продукт самостоятельной работы обучающегося, представляющий собой публичное выступление по представлению результатов студенческого научного исследования по выбранной теме	Устный ответ

2б) Описание критериев шкалы оценивания

Общий критерий оценки защиты ВКР	A (90-100%)	Работа выполнена самостоятельно, носит творческий характер, отличается определенной новизной. Глубоко и всесторонне раскрыта исследуемая проблема; собран, обобщен и проанализирован весь необходимый и обусловленный темой работы нормативно-правовой и монографический материал, на основе которого сделаны аргументированные теоретические выводы и практические рекомендации. Теоретические положения умело и творчески увязаны с практическими вопросами.
	B (82-89%)	Исследуемая проблема раскрыта с использованием нормативно-правовых актов и монографической литературы. Отдельные вопросы изложены самостоятельно, но без глубокого творческого обоснования.

	C (75-81%)	Исследуемая проблема раскрыта с использованием нормативно-правовых актов и монографической литературы. Отдельные вопросы изложены самостоятельно, но без глубокого творческого обоснования. В процессе защиты выпускной квалификационной работы допущены неполные ответы на вопросы членов ГЭК.
	D (67-74%)	Исследуемая проблема раскрыта, в основном, правильно. В работе не использован весь необходимый для освещения темы нормативно-правовой и иной материал, а также научная литература. Допущено поверхностное изложение отдельных вопросов темы.
	E (60-67%)	Исследуемая проблема раскрыта, в основном, правильно. В работе не использован весь необходимый для освещения темы нормативно-правовой и иной материал, а также научная литература. Допущено поверхностное изложение отдельных вопросов темы. На защите выпускной квалификационной работы выпускник испытывал затруднения в изложении материала и при ответах на вопросы членов ГЭК.

5.4. Перечень основной и дополнительной литературы, необходимой для подготовки к защите и защиты выпускной квалификационной работы

Основная и дополнительная литература, необходимая для подготовки к защите и защиты выпускной квалификационной работы, подбирается в соответствии с тематикой ВКР и, в частности, рекомендуется научным руководителем. Состав научно-справочного материала, библиография выпускной квалификационной работы определяются выпускником совместно с научным руководителем с учётом специфики выбранной темы ВКР.

Обязательной частью выпускной квалификационной работы является список литературы (библиография). В него включаются все использованные в работе источники. При описании источников необходимо указать фамилию и инициалы автора, название работы, место издания, издательство, год издания и количество страниц в соответствии с ГОСТ Р 7.0.100-2018 «Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу».

5.5. Описание материально-технической базы, обеспечивающей проведение защиты выпускной квалификационной работы

Диктофон, компьютерная техника с возможностью дистанционного проведения аттестации (программы Zoom, Webinar и т.п.)., MS PowerPoint, проектор.

ЛИСТ СОГЛАСОВАНИЯ

Директор МИЭП _____ В.И. Салыгин

Авторы:

Ярыгина И.З., д.э.н., проф. _____
Карминский А.М., д.э.н., проф. _____
Столбов М.И., д.э.н., проф. _____

Программа рассмотрена и одобрена на заседании Кафедры «Экономика и банковский бизнес» МИЭП МГИМО МИД России.

Протокол заседания от «27» марта 2025 г. № 7

Подпись зав. выпускающей кафедрой: _____ И.З. Ярыгина

СОГЛАСОВАНО:

Должность	Подпись	Ф.И.О.
Директор Научной библиотеки МГИМО им. И.Г. Тюлина		М.В. Решетникова
Заведующая кафедрой «Экономика и банковский бизнес»		И.З. Ярыгина
Руководитель магистерской программы		И.З. Ярыгина